



TONGWEI

追求卓越 奉献社会



通威集团 订网号

2017年1月1日 TONGWEI NEWS 通威集团 主办 通威传媒 承办

第一期(总第358期) 本期共8版 www.tongwei.com 四川省连续性内部资料准印证川BX01-034 总编辑:黄其刚 主编:白灵

通威集团荣获 2016年中国产学研合作创新奖

本报讯(通讯员 朱栋)11月27日,在国家发改委、科技部、工信部、教育部、中国科学院、中国工程院、中国科学技术协会等二十余个国家部委及科研单位支持下,第十届中国产学研合作创新大会在浙江省杭州市人民大会堂隆重举行。大会表彰了2016年度产学研合作先进单位和先进个人,通威集团荣获“2016年中国产学研合作创新奖”。

本次大会以“协同创新,转化成果,绿色发展,开放共享”为主题,对在政产学研协同创新工作中作出突出贡献的单位和先进个人进行了表彰,颁发了2016年中国产学研合作突出贡献奖、创新奖、促进奖、军民融合奖、创新成果奖等五项大奖。通威集团凭借在水产和光伏科研领域的深厚积累和强大实力,融合了现代水产和太阳能光伏两大产业的“渔光一体”创新发展模式,荣获“2016年中国产学研合作创新奖”。

据悉,2016年中国产学研合作创新与促进奖于4月份开始接受申报和推荐,评选过程历时3个月。在当前社会各界越来越重视生态环境和食品安全问题的背景下,通威“渔光一体”创新发展模式得到各级政府主管部门、业内专家及全社会的广泛关注,肯定与赞赏,体现了这一创新发展模式的巨大市场前景、社会意义和生态价值。

中共合肥市委副书记、市长凌云一行莅临通威集团考察时指出

“通威是十分值得尊敬的企业!”

本报讯(记者 唐胜)12月29日,中共合肥市委副书记、市长凌云一行莅临通威集团考察,合肥市副市长王翔、市政府秘书长柴修发、合肥市高新区管委会主任宋道军、市发改委、规划局、国土局、财政局等相关领导陪同考察。十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席,通威集团总裁魏玉娟,通威集团副总裁黄其刚,通威太阳能(合肥·成都)有限公司董事长谢毅热情接待并座谈,通威光伏事业部、通威新能源有限公司、通威渔光一体科技(北京)有限公司等单位负责人参加座谈。



刘汉元主席向凌云市长(左一)一行介绍通威新能源产业发展情况

凌云市长一行首先参观了通威集团体验中心,详细了解了通威34年的发展历程,并高度关注通威农牧和新能源双主业发展取得的成就及“渔光一体”创新模式。

座谈会上,通威集团魏玉娟总裁致欢迎辞。魏总谈道,在岁末年初之际,凌云市长一行的到来充分体现了合肥市领导对于通威太

阳能(合肥)有限公司的关怀与支持,对此表示衷心的感谢。魏总介绍,经过34年的发展,通威农业和新能源双主业稳健发展,尤其对于新能源产业的布局,通威已经形成了上游多晶硅、中游太阳能电池片、下游光伏电站的完整产业链,产品质量和成本优势行业领先,而通威“渔光一体”商业模式更是取得了突破性的发展,前景可期。

凌云市长在讲话中表示,尽管国际市场变化多端,国内市场政策调整,光伏企业面临着风险与挑战,但光伏产业发展的前景不容置疑。凌云市长强调,通威集团是一家十分值得尊敬的企业,在合肥光伏产业发展陷入困境时,通威敢于面对挑战,完成并购重组,使得企业起死回生,并不断盈利和发展,这更加坚定了合肥市支持光伏产业发展的信心。

王翔副市长表示,光伏是合肥重点打造的六大主导产业之一,通威太阳能(合肥)有限公司是合肥市重点光伏企业,相关政府部门将进一步做好服务,给予重点帮助和支持,助推企业更好发展。

凌云市长在讲话中表示,尽管国际市场变化多端,国内市场政策调整,光伏企业面临着风险与挑战,但光伏产业发展的前景不容置疑。凌云市长强调,通威集团是一家十分值得尊敬的企业,在合肥光伏产业发展陷入困境时,通威敢于面对挑战,完成并购重组,使得企业起死回生,并不断盈利和发展,这更加坚定了合肥市支持光伏产业发展的信心。

凌云市长指出,打造“光伏第一城”是合肥发展的愿景和方向,通威太阳能(合肥)有限公司目前所取得的优异成绩来之不易,需加倍珍惜。凌云市长表示,合肥市正在计划明年工业投资的规模,希望通威新项目能够尽快开工,合肥市也将做好政策的

集成和服务,支持企业做大做强。

刘汉元主席对凌云市长一行的来访表示热烈欢迎。刘主席介绍,通威将光伏新能源与水产养殖有机结合,提出“渔光一体”商业模式。经过改造的“渔光一体”鱼塘,每亩每年可输出3-5万度电,相当于每亩每年输出10-15吨石油,使用通威科学养殖模式,每亩池塘每年能产出1吨水产品,能够真正实现绿色食品和绿色能源“双绿色”发展。

刘主席表示,进军合肥,缘于通威对于发展光伏产业坚定不移的信心,通过对各种新能源的比较研究,太阳能光伏发电是最有可能成为人类未来赖以生存的永续清洁能源。刘主席对合肥市市委、市政府对于绿色产业的支持和重视表示感谢,并指出,这更加坚定了通威下一步大力参与合肥光伏产业发展的信心和决心,未来通威也将进一步加大在合肥的投资力度,力争为合肥经济、社会等各项事业的发展做出更大贡献。

发展光伏产业 破解雾霾之困

刘汉元主席就新能源产业发展热点话题接受本报记者专访

本报讯(记者 白灵 谭晓娟)入冬以来全国各地出现大面积严重的雾霾天气,对国民生产生活造成了严重影响。就此热点问题,本报记者专访了十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席,以下为采访实录:

记者:请问刘主席,当前雾霾的主要原因是什么?

刘主席:可以说,雾霾已经对我国的经济和社会发展产生重大影响,对国民的健康构成严重危害。对于雾霾形成的原因,或许不同观点,但化石能源燃烧排放的废气是其主要原因,这是不争的事实。在此背景下采取的减排、压产、限行等等各种措施都只能减缓、减轻排放,无法从根本上消除雾霾。

记者:那如何从根本上解决雾霾问题?

刘主席:目前,煤炭占我国一次能源消耗的60%以上,全球近一半的煤炭在我国燃烧,成为了废气和粉尘的主要来源之一。此外,2016年我国机动车保有量已达到了2.85亿辆,尾气的排放也进一步加重了空气质量的恶化。因此,解决雾霾的根本途径是改变当前我国的能源消费方式,加快推动以光伏为代表的清洁能源产业的发展速度。

记者:目前我国光伏新能源产业发展的整体状况是怎样的?

刘主席:从产业总体来看,我国光伏行业已从十多年前的两头在外,发展成为目前最具国际竞争力的战略新兴产业之一。从90%以上产品出口欧盟,到国内安装应用占到接近一半,技术的不断进步,规模的不断扩大使单位发电装机容量持续降低,

目前每千瓦的建设成本在5-7千元,三五年内可望降到3-5千元。我国已连续两年成为全球光伏发电装机第一大国。

从制造过程来看,我国光伏产业已建立起从核心原材料到主要设备、主要产品、系统集成的完整体系,规模全球第一,成本全球领先。从能源投入产出来看,制造光伏发电系统全过程的能源消耗在电站建成后半年左右即可全部收回,而系统设计寿命25年,可以实现零排放、接近零消耗持续发电。

我国中东部地区每亩国土面积光伏发电每年可输出5-10万度电,西部地区可达10-15万度电,相当于10-30吨石油的等效能量。从发电成本来看,现有条件下建成的电站,东部地区每度电成本大约4-5毛,西部地区3-4毛。如果我们以发达国家的利率水平来测算,东部地区只有3-4

毛,西部地区只有2-3毛;如果同时给予税收优惠,东部地区度电成本约3毛左右,西部地区只有大约2毛。技术的进步、规模效应的进一步提升,三五年内上述成本还将下降30%以上,成为发电成本最低的能源生产方式,将很快推动光伏发电平价时期的到来,结束对光伏发电的补贴,实现市场条件下可再生能源支撑我国清洁能源发展的历史转变。

记者:当前有观点认为我国电力已经过剩,有必要加速光伏产业的发展,您怎么看?

刘主席:从发电量来看,我国总量位居世界首位,但与全球主要发达国家相比,我国的人均电力消耗2015年只有美国的26%、德国的40%、日本的50%,还有很大需求空间,电力供应并未绝对过剩。而当前

电力消费仅占我国一次能源消费的四分之一,长远来看汽车电动化、能源消费电力化,电力生产可再生清洁化是我们减少雾霾困扰、实现“巴黎协议”减排的必然选择。

从国情来看,我国东部经济发达地区,具备一定条件发展分布式和部分集中式光伏电站,而我国辽阔的中西部地区更宜建设成为全球最具优势的光伏发电地区。若将中西部太阳能资源富集区域打造成为我国的清洁能源基地,一方面可向中东部经济发达地区源源不断输出清洁电力,支持中东部经济清洁发展,另一方面也能实现中西部地区的生态保护和可持续发展。实践证明,中西部大部分地区合理建设光伏电站后,水土保持能力会得到提升,土壤植物覆盖率会更好。当地百姓一定比例分享发电收入,可使他们的收入水平达到或超过

东部地区,部分扶贫资金定向投入到中西部光伏发电项目,并确定受益扶贫对象,可一劳永逸确保他们20年以上不再返贫。

在这个能源消费电力化、电力生产可再生清洁化的过程中,还将催生对储能应用、智慧电网的需求。粗略测算,如果我们三五年内实现能源消费增长的再生清洁化供应,二三十年时间内实现部分到大部分化石能源的替代,将会形成近百万亿的新兴产业规模,一方面推动我国经济适度快速发展,一方面有效解决我国资源和环境发展的不可持续问题,彻底实现我国经济发展方式转型。

于党于国发展、于民族健康,于青山绿水、白云蓝天的中国梦实现,我们都必须进一步坚定信心、政策措施到位,下更大决心、更大力度推动光伏新能源产业的发展!

刘汉元主席荣获 “四川十大经济影响力人物”殊荣

本报讯(记者 陈永超)2016年,在十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席的正确带领下,通威集团在常态下逆势发力,屡创佳绩。2016年即将划上句号,通威集团也迎来丰收,系列荣誉纷至沓来,展示了社会各界的高度认可和肯定,也为通威集团的2017年谱写了亮丽的开篇。

2016年,通威集团继续保持稳健发展势头,连续入围“2016中国民营企业500强”榜单,荣誉四川省“优秀民营企业”等称号之后,12月2日,由四川新闻网主办的“商者无域 相融共生”产业与金融融合发展论坛暨首届四川“财经领袖榜”颁奖典礼

上,刘汉元主席荣获2016年度财经人物、通威粉社区荣获2016年度领袖品牌。本次活动通过微信大众投票、专家、媒体评审及消费者体验,并以为行业做出突出贡献,为社会创造巨大价值为基点,最终选出各领域“领袖”。

2016年,面对宏观经济环境的各种挑战,通威水产龙头企业持续稳健,新能源产业硕果累累。

12月12日,“2016领跑中国可再生能源先行企业第一军团100强及优秀企业家”颁奖典礼上,通威集团凭借雄厚的实力荣获“2016领跑中国可再生能源先行企业第一军团100强”,刘汉元主席荣获“2016

领跑中国可再生能源先行企业第一军团100强优秀企业家”。12月27日、28日,通威更是接连荣获大奖。2016全球川商年在成都隆重举行,大会期间,刘汉元主席荣获“2016四川杰出民营企业年度人物”。魏玉娟总裁代表通威集团领奖并致辞。魏总表示,未来,通威集团将继续致力于绿色农业、绿色能源这一“双绿色发展”道路,为我国社会经济发展做出更大的贡献。

由华西都市报社、封面传媒共同举办的“榜样中国·2016四川十大经济影响力人物”颁奖典礼上,经过210多万公众投票、权威专家评审的六大榜单逐一揭晓。刘汉元主席荣获“榜样中国·2016四川十大

经济影响力人物”,“通威太阳能双流5GW高效晶硅电池项目首期投产”获评“十大区域经济影响力事件”。通威股份董事兼总裁出席颁奖典礼并应邀参加“培育四川经济新动能新力量”主题论坛,重点介绍了通威太阳能双流5GW高效晶硅电池项目、通威“互联网+水产”模式以及双绿色发展战略创新探索。

一系列荣誉的获得,是近年来通威农业、新能源双主业蓬勃发展的生动体现和真实写照。在当前经济下行的趋势下,不少企业举步维艰,通威集团在关乎全人类生存发展大计的农业和新能源领域取得了一个又一个辉煌,创造了一个又一个行业第一。



“2016四川杰出民营企业”颁奖典礼

◆通威时评之七十二

就这样一年

◇黄其刚 白灵

最近在我的微信公众号中转载了一篇文章,题目是《狗日的中年》,没想到居然成为热点。文章幽默风趣,用词大胆,观点犀利,写出了人到中年的许多无奈和彷徨。

当本期“通威时评”见报后,日历已排到了2017年的1月1日。过去的一年则正被写入历史,岁月中不可能再有2016年轮上的任何痕迹。主席教导我们,95%的时间用来脚踏实地,用5%的时间仰望星空就足够了。的确,在我们埋头拉车的当口,时间就这样过了一年——

就这样一年,有人婚了有人恋了有人当爸当妈了,不管阳春白雪下里巴人,不管锦衣玉食还是一餐食一瓢饮,地球就这样不停地转着。

就这样一年,年龄在增加心境也变了,与工作无关的事情不去碰就不去碰,不太必要的应酬能回避则尽量回避,日常琐事能省时间就尽量节省,留出来的时间精力可以干好多有意义的事情。人到中年,更要懂得敬畏:敬畏生命,敬畏生活,敬畏阅历,敬畏年龄。就这样一年,国家的经济形势并未

见多少好转,企业的巨轮说翻就翻,不断从身边、从朋友圈、从新闻报道中看到各行各业多少企业倒下了,多少人跑路了,多少公司发不起工资了……令人扼腕叹息,却也徒呼奈何。

这一年,我们的企业家也有些“星光黯淡”:“登山爱好者”王石再创新词“资本的温度”;董小姐来不及解释,一言不合就涨工资;“雷布斯”带领小米转战线下,却神奇地发现神奇不再。也许充满“工匠精神”与“情怀”的罗永浩最能体会商业与市场的残酷:“情怀”也需要销量

作为支撑。

这一年,金融市场愈发让人“蓝瘦,香菇”。蓦然回首才发现,A股最难走的路,是熔断机制的套路。这也让我们终于意识到:懂得很多道理,却依然在中国股市里过不好这一生。

这一年,房市回暖,中央很快喊话,“房子是用来住的,不是用来炒的”。商品房属性遭遇调控政策,自然是狭路相逢,拥有洪荒之力的调控怪。当我们听丰富的建议不断给自己设置“小目标”时,你却哭着对我说,童话里都是骗人的。

这一年,在大众创业、万众创新的大潮下,充满魔幻主义未来色彩的VR、AR、大数据等满天飞,却始终没能燃到爆。反而是资本裹挟着年轻人的“脑洞大开”,掀起了盛况空前的视频直播大战。

这一年,当千篇一律的“蛇蝎网”网红扑面而来,人们频繁感叹于“亚洲四大神兽”的强大,它们分别是:韩国整容术、泰国变性术、日本化妆术,以及中国的美颜相机。

——不是我不明白,是这世界变化快。这一年,全国人民都在问世间“晴”为何物,但即便不明真相的吃瓜群众,也

被全城取烤烧烤的思路震惊了……

就这样一年,雾霾从年初覆盖年底,连呼吸一口新鲜空气都如此艰难的背景,集团在新能源产业上继续提速,游刃有余之余袖善舞,使得通威成为全球光伏行业并不多见的鲜亮色彩。我们对实现“蓝天白云,绿水青山”的路线图有了更深入的理解。

这一年,正如主席指出,这是新一轮经济调整最困难的一年,也是中国农业行业的关键的一年,也是中国农业行业的战略转折年,是企业转型升级的关键年。

就这样一年,通威农牧产业继续稳健发展,东南西北中及海外等各大战区各领风骚,各出奇招,各展风流,为曾经的辉煌,为未来的提速赢得了自己的尊严和声誉。

而我们更加清晰地认识到,未来企业之间的竞争,将是产业链条与商业模式的比拼。

就这样一年,集团总结与计划会举办在即,全年干了多少事有多少成果亟待梳理,来年我们干什么怎么干朝什么方向干什么目标干,如何跳起摸高如何弯道超车如何顺利圆满,是我们一定要运筹的事情。磨刀不误砍柴工,没有目标的团队一定是无头苍蝇更谈不上顺应大势或找到真正的风口。

就这样一年。终于拿起笔静下心来写下这些文字,既为缅怀纪念已逝的岁月,也为匆匆而来不给人喘息机会的新年打下基础。

借用黄仁宇先生在《万历十五年》一书中的观点总结这样一年:这些事件,表面看来虽似末端小节,但实质却是以前发生大事的症结,也是将在以后掀起波澜的机缘。

其间关系因果,恰为历史重点。

要闻

呼唤大局意识 彰显创新实力

刘汉元主席出席 2016 中国畜牧饲料科技与经济高层论坛



刘汉元主席受邀致开幕辞

刘汉元主席受邀致开幕辞... 刘汉元主席受邀致开幕辞...

刘汉元主席受邀致开幕辞... 刘汉元主席受邀致开幕辞...



论坛颁奖典礼

论坛颁奖典礼... 论坛颁奖典礼...

论坛颁奖典礼... 论坛颁奖典礼...

论坛颁奖典礼... 论坛颁奖典礼...

论坛颁奖典礼... 论坛颁奖典礼...

刘汉元主席出席 中国饲料工业协会 代表大会

刘汉元主席出席 中国饲料工业协会 代表大会... 刘汉元主席出席 中国饲料工业协会 代表大会...

四川省川联科技 装备业商会会长 李飏一行考察通威

四川省川联科技 装备业商会会长 李飏一行考察通威... 四川省川联科技 装备业商会会长 李飏一行考察通威...

唯新而立 唯变不破

专访通威股份郭异忠总裁

本报记者 陈永超 成都报道

通威集团高管系列 深度专访之五十一



通威股份郭异忠总裁

郭异忠总裁... 郭异忠总裁...

郭异忠总裁... 郭异忠总裁...

郭异忠总裁... 郭异忠总裁...

郭异忠总裁... 郭异忠总裁...

郭异忠总裁... 郭异忠总裁...

常州天合光能 有限公司执行董事 朱治国到访通威

常州天合光能 有限公司执行董事 朱治国到访通威... 常州天合光能 有限公司执行董事 朱治国到访通威...

文化引领管理 唤醒内心力量

专访通威集团工会主席李思宇

本报记者 刘婧妍 成都报道

通威集团高管系列 深度专访之五十二



通威集团工会主席李思宇

李思宇主席... 李思宇主席...

李思宇主席... 李思宇主席...

李思宇主席... 李思宇主席...

李思宇主席... 李思宇主席...

李思宇主席... 李思宇主席...

通威与中国邮政银行 签署战略合作协议

通威与中国邮政银行 签署战略合作协议... 通威与中国邮政银行 签署战略合作协议...

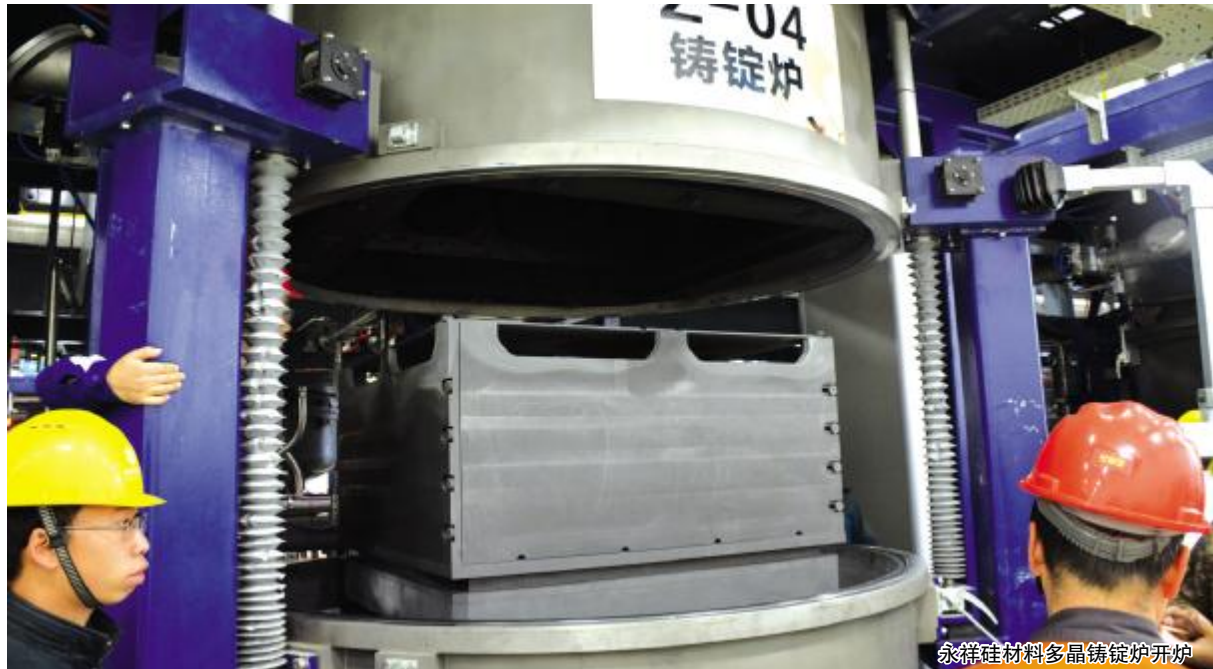
为了生活更美好

为了生活更美好... 为了生活更美好...

永祥股份

建出永祥风采 再创通威速度

刘汉元主席致电祝贺永祥硅材料公司第一块多晶硅锭成功出炉



本报讯(通讯员 潘宏安)12月18日,距离500MW高效太阳能硅锭、硅片项目既定投产日还有12天,永祥硅材料第一块多晶硅锭经过退火冷却,于当日上午顺利出炉,进行自然冷却后送往下一道工序。通威股份董事长兼永祥股份总经理段雍、永祥股份副总经理甘居富、永祥股份财务总监周斌等管理团队热情接待并陪同视察。

在永祥股份体验中心,人大代表团通过展板、沙盘、视频详细了解永祥股份发展历史、企业文化理念、荣誉资质,考察了多晶硅产品实物展示,了解了多晶硅产品应用领域。段雍董事长对代表莅临永祥股份视察工作表示热烈欢迎,介绍了永祥股份在通威集团产业链发展中的重要地位,以及通威新能源板块上、中、下游产业发展情况。段雍董事长就近年来永祥股份在科技创新、企业文化的驱动下所取得的斐然成绩,面临困境攻坚克难,研创“永祥法”四次进行冷氢化技术改进,成功圆梦,目前多晶硅生产消耗指标、产品质量指标行业领先等相关情况进行了汇报。

随后,人大代表们视察了已进入设备安装调试期的硅材料项目现场和生产厂区,永祥硅材料总经理助理付家云介绍了该项目建设情况和安装调试情况。付总还就主要工段的生产功能、主要设备技术先进性、产能等情况进行了介绍。

得知永祥硅材料项目从基建打桩到设备投料调试仅仅用了五个月时间,人大代表团对“永祥速度”给予了充分肯定,希望永祥抓住发展机遇,做好生产管理,发挥好行业表率作用,为地方经济发展做出更大的贡献。

经现场专业人员确认温度后打开板盖,一块完整的硅锭表面展现出来,大家按捺不住内心的喜悦,共同见证这历史性的一刻。

十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席获知喜讯后,第一时间发来了贺电:“祝贺大家,问候大家辛苦了,大家一起加油!”刘主席的肯定,使全体员工深受鼓舞,表示一定不辜负刘主席的期望,用实际行动交上一份令人满意的答卷。

据了解,永祥硅材料项目自7月20日打下第一根桩基,从基建到设备投料

全国、省人大代表团莅临永祥股份视察

本报讯(通讯员 龙小龙)12月14

日,全国、省人大代表,四川省人大常委会副秘书长徐建群,省人大代表、四川省审计厅副厅长唐唐等人大代表团近50人莅临永祥股份视察指导工作,乐山市人大常委会主任赖淑芳,乐山市人大常委会副主任袁加乐及五通桥区党委、区政府相关领导陪同,通威股份董事长、永祥股份董事长兼总经理段雍,永祥股份董事长兼副总经理甘居富,永祥股份财务总监周斌等管理团队热情接待并陪同视察。

在永祥股份体验中心,人大代表团通过展板、沙盘、视频详细了解永祥股份发展历史、企业文化理念、荣誉资质,考察了多晶硅产品实物展示,了解了多晶硅产品应用领域。段雍董事长对代表莅临永祥股份视察工作表示热烈欢迎,介绍了永祥股份在通威集团产业链发展中的重要地位,以及通威新能源板块上、中、下游产业发展情况。段雍董事长就近年来永祥股份在科技创新、企业文化的驱动下所取得的斐然成绩,面临困境攻坚克难,研创“永祥法”四次进行冷氢化技术改进,成功圆梦,目前多晶硅生产消耗指标、产品质量指标行业领先等相关情况进行了汇报。

随后,人大代表们视察了已进入设备安装调试期的硅材料项目现场和生产厂区,永祥硅材料总经理助理付家云介绍了该项目建设情况和安装调试情况。付总还就主要工段的生产功能、主要设备技术先进性、产能等情况进行了介绍。

得知永祥硅材料项目从基建打桩到设备投料调试仅仅用了五个月时间,人大代表团对“永祥速度”给予了充分肯定,希望永祥抓住发展机遇,做好生产管理,发挥好行业表率作用,为地方经济发展做出更大的贡献。

永祥股份2016年度企业文化建设总结暨表彰大会顺利举行

本报讯(记者 唐黄之 刘运平)12月12日,永祥股份2016年度企业文化建设总结暨表彰大会隆重举行,通威集团工会主席李思宇,通威股份董事长、永祥股份董事长兼总经理段雍,永祥股份董事长兼副总经理甘居富,永祥股份财务总监周斌,永祥股份副总经理、永祥树脂执行总经理周宗华等领导出席。永祥股份本部及各子公司中干、员工代表近90人参加会议。

大会上,段雍董事长首先对永祥股份2016年企业文化建设工作进行总结,他指出,2016年永祥股份组建了71个讲用文化团队,共开展讲用活动近500场次。段雍董事长表示,在2016年,永祥股份获得了“四川省优秀民营企业”称号,永祥股份、永祥树脂获得了“环保良好企业”荣誉,永祥树脂获得了“乐山市政府质量奖”等多项荣誉,通过大家的齐心协力,公司打造出行业领先的创新能力、产品质量和成本优势,树立起良好的企业形象。

李主席强调,2016年永祥股份在文化建设的积极探索,积累了宝贵经验,值得借鉴和广泛推广,希望公司在新的一年持续创新,成为员工的精神引领、行为指导,凝心聚力带动永祥实现新的腾飞!

永祥树脂提前超额完成2016年挑战目标任务

本报讯(通讯员 帅君君)继10月实现历史“四个最”之后,11月份永祥树脂再接再厉,提前完成了2016年挑战目标任务的132%,烧碱月产量和销量不断刷新历史记录,为2016年交出了一份满意的答卷。

2016年4月,三期工程一年产15万吨离子膜烧碱装置一次性投产成功。其淡水装置在盐平衡工艺上选择了氯碱行业从未采用的淡水浓缩工艺路线,公司为此成立了在永祥树脂副总经理兼永祥树脂执行总经理周宗华、总工程师杜亦军、工艺工程师涂修林等领导下的装置能力提升攻关小组,查找并纠正了设计理念缺陷,使蒸发能力实现了质的飞跃。

2016年,永祥树脂各部门紧密配合,发扬主人翁精神,主动开展工作,尽职尽责,推动了组织的有效运转。采购部深入走访厂家,反复沟通、磋商,每天对期货、现货市场信息进行收集、整理、分析、预判,合理库存,锁定价格,诚信合作,有力地保证了生产需求;营销部系统部署,协同作战,群策群力,稳抓市场机遇,敏锐捕捉商机,灵活调整方案,从而取得决胜;同时积极开展员工技工、技术职称评定,管理干部竞聘等活动,建立人才梯队,为员工创造发展空间,提升公司整体竞争优势。

通威太阳能(合肥、成都)有限公司

互利共赢 良性合作 共谋发展

镇江荣德新能源科技有限公司执行总裁何培林到访通威

本报讯(通讯员 张涛)12月1日,镇江荣德新能源科技有限公司执行总裁何培林、副总裁袁宏杰一行到访通威,十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅,永祥股份副总经理、永祥多晶硅副总经理程东等热情接待并座谈。

何总一行首先来到通威国际中心,参观了“渔光一体”智能运营中心,详细了解了“渔光一体”的运营模式,何总对“渔光一体”项目的创新优势给予了高度评价。

座谈会上,谢董事长就通威太阳能(合肥、成都)有限公司现有产能情况、未来项目发展规划向何总一行进行了详细介绍。何总向刘主席详细了解了荣德的发展历程、产品优势、公司运营情况。何总表示,通威集团34年稳健发展的成功经验,非常值得荣德借鉴和学习,希望能和通威拓展合作领域,加大合作力度,形成更为稳定的长期合作关系。随后,双方就光伏市场行情进行了深入交流和探讨。刘主席表示,如今社会环保压力很大,新能源作为可重复使用的可再生能源



刘汉元主席与镇江荣德新能源科技有限公司执行总裁何培林座谈交流

源,市场需求会越来越大,发展前景广阔,希望荣德与通威加强交流,共同探寻合作模式,共赢未来。

座谈后,何总一行乘车来到通威太阳能(成都)有限公司高效晶硅S1电池车间,实地参观并详细了解了电池片的生产工艺流程和公司企业文化建设,何总对车间严谨的现场管理和高度自动化的设备给予了高度评价。

通威太阳能(成都)有限公司高效晶硅S1电池车间,实地参观并详细了解了电池片的生产工艺流程和公司企业文化建设,何总对车间严谨的现场管理和高度自动化的设备给予了高度评价。

硕禾电子材料股份有限公司总经理黄文瑞一行到访通威

本报讯(通讯员 张涛)12月28日,

硕禾电子材料股份有限公司总经理黄文瑞一行到访通威,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅热情接待。

黄总一行首先参观了通威太阳能(成都)有限公司高效晶硅S1电池车间,详细了解了电池片的生产工艺流程、转换率和车间产线布局等情况,黄总对车间的高度自动化设备和高洁净度的环境表示高度赞赏。

随后,黄总一行乘车来到通威国际中心,参观了“渔光一体”智能运营中心,详细了解了“渔光一体”的运营模式,黄总对“渔光一体”项目将农业和光伏产业的完美结合给予了高度评价。

座谈会上,黄总就硕禾的项目建设完成情况和未来发展规划作了详细介绍。黄总表示,硕禾未来会加强沟通,提高自身生产技术和研发力度,从而更好地为通威做好服务工作。

谢董事长对黄总一行的到来表示热烈欢迎,同时双方就下一步合作方向和PERC电池的行情进行了深入交流和探讨。谢董事长表示,希望双方扩大合作领域,互利共赢。

三星SDI太阳能事业部总经理金翊秀到访通威太阳能(合肥)有限公司

本报讯(通讯员 杨晶)12月27日,三星SDI太阳能事业部总经理金翊秀一行到访通威太阳能(合肥)有限公司,通威太阳能(合肥、成都)有限公司董事长谢毅、高级副总裁张冠伦等热情接待并座谈。

谢董事长向金总一行介绍了通威太阳能合肥、成都两地公司规划建设情况,谢董事长指出,随着通威太阳能产能扩充计划的实施,将对基础物料形成较大的、持续稳定的需求。三星SDI作为电池原材料的重要供应商,双方合作由来已久,希望能在产品、技术、服务上建立更好的合作机制。

金总对通威太阳能公司在电池片行业的快速发展及良好的市场地位表示高度赞赏,并就三星SDI产品研发与改善,以及面对行业市场形势即将开展的为客户降本的工作重点进行了介绍,并表示,三星SDI愿与通威保持长期、持续的良好合作,共谋企业发展。

通威太阳能(成都)有限公司通过无锡尚德电力有限公司验厂审核

本报讯(通讯员 张文近)12月14日,无锡尚德电力有限公司审核小组莅临通威太阳能(成都)有限公司开展为期三天验厂审核工作。通威太阳能(成都)有限公司各部门高度重视、全力配合。

在验厂审核中,审核小组对公司质量、采购、设备、工艺等体系文件进行了系统全面的审查,同时深入S1电池车间,详细了解了通威太阳能电池片的生产工艺流程,仔细查看了生产车间现场管理情况,并对现场产品质量进行了抽检。

在质量审核末次会议上,审核小组成员一致认为通威太阳能(成都)有限公司质量体系、电池产品均符合此次验厂审核的标准,顺利通过此次评审,并对公司体系文件建立的完善性及现场管理的严谨性给予了高度的评价。

此次验厂审核的顺利通过,为通威太阳能(成都)有限公司正式成为无锡尚德电力有限公司的合格供应商打下了良好的基础。

新能源终端

博得吉祥头彩 开创智慧生态

第六届青花湖冬季捕捞文化节盛大开幕,通威集团拍得开湖“头鱼”

本报讯(通讯员 吴佳妮)12月24日,由通威新能源有限公司冠名、大庆泰吉生态淡水养殖公司主办的第六届青花湖冬季捕捞文化节在大庆市肇源县盛大开幕,通威集团总裁兼通威股份董事长、国务院特殊津贴专家、通威股份首席水产专家吴宗文,通威新能源有限公司总经理姜天齐到场剪彩庆贺,并与黑龙江省相关单位、泰吉公司开展项目推介座谈。

在开幕式上,通威集团总裁兼通威股份董事长、通威新能源有限公司总经理姜天齐代表通威集团,向大庆泰吉生态淡水养殖公司致以诚挚的问候,并表示,由大庆泰吉生态淡水养殖公司主办、通威新能源有限公司冠名的冬捕节的召开,进一步加深了双方战略合作的深度与广度,衷心祝愿冬捕节圆满成功!

国务院特殊津贴专家、通威股份首席水产专家吴宗文,通威新能源有限公司总经理姜天齐受邀参与剪彩。随后,吴总和姜总一同参与了祭祀祈福、燃香祈福仪式,在隆重的祈福中,鱼把头撒网捞起了代表祥瑞和好运的开湖“头鱼”,在“头鱼”拍卖仪式上,通威集团以50万元的价格应价成交,博得头彩,将吉祥带给通威。

开幕式结束后,通威新能源、肇源智慧生态综合体项目推介会在青花湖养殖基地召开,会上,大庆泰吉生态淡水养

殖公司董事长康志永对在座参会的政企业代表表示热烈欢迎,吴老、姜总分别就通威在渔业养殖技术上取得的成果、“渔光一体”模式的优势以及叠加效益进行了详细介绍,在听取介绍后,黑龙江省相关单位代表表示,通威“渔光一体”模式在渔业养殖、光伏发电以及实体经济方面带来了新的思路,非常期待通威与泰吉的合作,祝愿双方的合作能为当地水产养殖和实体经济发展做出贡献。

海南省海洋与渔业厅领导调研如东“渔光一体”基地

本报讯(通讯员 谢伟 缪文卉)12月6日,海南省海洋与渔业厅副厅长牛勇、江苏省南通市海洋与渔业局副局长殷淑芳、江苏省如东县海洋与渔业局副局长廖贵一行领导莅临通威渔光一体如东有限公司考察调研。通威渔光一体如东有限公司总经理刘用成、通威设施渔业工程研究所工程师谢伟、通威渔光一体如东有限公司养殖部负责人马欢迎、通威渔光一体如东有限公司综合部缪文卉热情接待。

牛勇副厅长一行首先参观了“渔光一体”基地池塘,刘总就通威集团在光伏行业的战略布局、通威新能源产业链现状、如东电站装机容量及养殖现状等情况进行了详细介绍。牛勇副厅长一

行仔细听取介绍后,对光伏电站遮光是否影响养殖效果、池塘如何解决排污、捕捞、“渔光一体”池塘养殖品种等问题兴趣浓厚,刘总结合通威在“渔光一体”模式多年的研究成果及如东公司实际应用情况进行了详细解答。刘总表示,通威“渔光一体”规划理念与智能养殖的先进技术,大大节约了人力成本,有效提高了养殖生产效率。

实地调研后,牛勇副厅长给予了通威“渔光一体”高度评价和赞赏,并表示,通威“渔光一体”真正实现了“上面发电、下面养鱼”的绿色模式,通过各项技术的运用,有效解决了养殖中的投喂、捕捞、排污等问题,真正实现了土地的综合利用,是渔业转方式、调结构的重要探索,值得在海南大力推广。

“渔光一体”模式亮相第六届加强应用长江经济带“一带一路”分布式能源创新发展论坛

本报讯(通讯员 吴佳妮)12月12日,2016第六届加强应用长江经济带“一带一路”分布式能源创新发展论坛在南京召开,来自国内可再生能源领域的专家学者及相关产业开发商、核心零部件企业等单位的近400位代表参会,通威新能源有限公司总经理姜天齐受邀参会并发表主

题演讲,将通威独创的“渔光一体”模式分享给到场来宾。

此次会议由中国长江经济带可再生能源装备制造产业联盟、江苏省可再生能源行业协会、丝路新能源产业联盟主办,邀请了可再生能源行业资深专家进行交流分享,会议围绕分布式能源的创新发展,讨论在“一带一路”的环境下分布式能源的发展契机。与会嘉宾分别从政策、产品、技术、项目及跨界合作方面展开演讲,通威新能源有限公司总经理姜天齐为到场的嘉宾作题为《通威“渔光一体”发展模式介绍与案例分析》的主题演讲。

随后,在国家发改委国际合作中心国际能源研究所所长王进的主持下,来自新能源电站开发投资及组件设备、金融服务方面的企业代表一起上台,围绕《巴黎协定》、“十三五”新形势下新能源产业发展的机遇与挑战展开对话。姜总在对话中表示,通威拥有先进的水产养殖技术,将科学的水产养殖技术与光伏发电相结合,较单一的光伏发电与传统的水产养殖,在当前的政策环境下,真正实现了效益叠加。

通威惠金新能源有限公司2016年度总结暨2017年计划工作会成功召开

本报讯(通讯员 郭易彤)12月2日



通威集团拍得吉祥“头鱼”

至6日,通威惠金新能源有限公司2016年度总结暨2017年计划工作会成功召开。通威惠金新能源有限公司总经理冯德志、执行总经理郭峰、通威惠金新能源有限公司副总经理刘永斌、邵国军出席会议,各职能部门负责人及全体员工参会。

首日会议由刘永斌副总经理主持,刘总、邵总分别就公司成立至今的工作开展及成绩进行了总结,希望通过本次会议找到问题、梳理流程,统一思想,为明年的工作奠定坚实基础。郭总在讲话中首先肯定了在全体同仁共同努力下通威惠金公司所取得的成绩。郭总表示,希望大家群策群力,共同为公司的发展建言献策,进一步明确明年的工作思路和方向,齐心协力在未来取得更大的成绩。

会上,冯总作重要指示。冯总表示,通威惠金新能源公司从2月召开第一次成立大会至今,收获颇丰,公司整体呈现出效率高、速度快、具有团队战斗力的积极工作状态和良好精神面貌。冯总指出,大家在工作中,不仅要埋头拉车,也要学会抬头看路,希望通过本次会议,全面梳理公司2016年工作情况,总结优秀经验。与此同时,也通过此次会议找到了2017年的工作方向和重点,规划了发展目标。

不忘初心勇担当 克难攻坚创辉煌

通威集团 2016 年度“优秀员工”风采展示

2016年在通威集团发展历程中留下了浓墨重彩的一笔,在十一届全国政协常委、通威集团董事长刘汉元主席的正确领导下,通威集团硕果累累。在这些光环和荣誉背后,是全体员工无怨无悔的付出。他们将青春和汗水播撒在通威这片土地上,牢记使命、担当职责、坚守初心,用心工作,用智慧工作,用只争朝夕的精神工作,在平凡的岗位上发光发热,实现个人价值,助力

通威集团的蓬勃发展! 在“为了生活更好”的道路上,涌现出一批佼佼者,他们互助奉献,顽强拼搏,永不服输,成为我们学习的楷模。今天,他们用汗水赢得了荣誉和光环,我们为他们的鼓掌、欢呼,崭新的2017年,我们将以他们为榜样,携手共创新的辉煌!



通威集团监察部:廖迎春

工作亮点:坚持以“为公司规避重大投资风险,积极发现违规违纪线索”为工作目标,在项目招标采购监督中,发现多项问题,及时提出建议,为公司降本增效做出贡献。在2016年两轮巡检工作中,积极主动思考,发现并查处了多起严重违规违纪问题。在专项案件调查上,成功查办了相关单位废旧编制袋问题等案件。



通威集团人事部:肖兴玮

工作亮点:执着坚定、勤勤恳恳耕耘通威14载,收获了无数的肯定与掌声。自调入集团人力资源部负责招聘工作以来,面对新领域、新行业,积极主动学习新能源行业知识,全力以赴为光伏终端下游招聘各类人才。积极为子公司的建设发展出谋划策,圆满漂亮地完成了永祥硅材料公司生产一线操作工人的招聘和培训工作。



通威集团品牌管理中心:康煜

工作亮点:在2016年的工作当中,该员工时刻用高标准来严格要求自己,主动承担部门工作,不推诿。工作中,该员工努力对接协调媒体关系,积极准确宣传报道公司各项事业,不断提升通威的企业形象,积极关注、引导有关通威新闻媒体报道、舆论情况,高效准备汇报材料、发言稿件,竭尽全力为通威争光添彩。



通威集团财务部:刘世书

工作亮点:未雨绸缪的做事方法,周密思考、细心准备的工作习惯,多年的坚持铸就了高效率、高质量的工作价值。作为集团资金管理成员,全年积极配合领导从融资规模控制、融资结构调整、日常资金管理等方面全方位地开展工作,确保集团资金安全及需求,并在对外的金融合作机构中为公司建立了良好的口碑。



通威集团办公室:王图

工作亮点:今年由子公司调入集团办公室,面对新的岗位和繁重的工作,以最快速度适应新的岗位。在新的岗位上兢兢业业、勤勤恳恳,全年配合部门完成接待将近80余次;成功参与引进“格外餐饮”,有效缓解了员工就餐压力。在自己的工作岗位上也不断地思考与上进,工作质量不断提高。



通威光伏事业部:卢明彬

工作亮点:随着各终端公司光伏电站项目的快速发展,卢明彬先后参与多个项目尽调,数十个项目光伏电站项目的评审、上会、审批等,独立主导并带领团队完成湖北天门项目、广西防城港项目、吉林双辽项目等现场尽调、初审、组织上会评审等,对项目投资风险有效管控,并协助推动终端公司项目开发,取得有效成绩。



通威光伏事业部:王沙丽

工作亮点:2016年6月,与通威结缘,成为通威大家庭中的一员。负责并组织光伏板块35KV电站接入设计招标,设计费用成本节约率27.58%;负责并组织逆变器战略采购合作,同期较其他客户价格约低10%;规范采购合同及采购流程;积极热情地投入工作,为公司争取性价比最优、质量服务最优的产品及服务。



永祥硅材料:赵军

工作亮点:工作严谨、细致、求实创新,全程参与硅材料前期筹建、工艺设计、设备选型、施工组织及安装调试工作。设备选型积极创新,将设计院最初设计冷冻机改用溴化锂机组,既解决多晶硅蒸汽富余问题,又可降低电耗约4000度/h,每年可节约费用300多万;优化高低压配电系统及照明方案,每年节约60万元。



永祥股份:杜嘉

工作亮点:工作谨慎认真、勤勉不懈,经常走车间、下库房,针对库房运作和库管员的工作流程等问题及时提出改进意见;在财务业务一体化建设中,她积极配合各部门和信息中心完成对物料编码类别及ABC类物资的清理工作,特别是重新规范了原辅料的物料编码,使后期公司物资领用出库及查询更加方便快捷。



永祥水泥:郭远飞

工作亮点:永祥水泥生产技术部工艺工程师,主管水泥工艺,立足岗位,带领中控团队持续指标改进,助力节能降耗。2016年永祥水泥熟料煤耗从107kg/t持续降低并稳定至102.5kg/t,熟料综合电耗从59.5kwh/t下降至55kwh/t,个人荣获公司半年度降本增效评比“降本增效特别贡献奖”,预计降耗增效逾600万元。



永祥多晶硅:周凤

工作亮点:始终恪守“德、能、勤、绩”,积极参与岗位标准多次修订,并在讨论中提出切实可行的工艺调整措施,根据后工序用气量大小及时升降负荷,在升降负荷时严格按照标准准备升降2.0的行程,间隔10分钟,从而使导热油温度保持稳定,为工序工艺设备使用延长使用寿命,降本增效约40万元。



永祥多晶硅:姚建波

工作亮点:工作中恪尽职守、以身作则。在“建标立制、强化执行”上狠下功夫,建立健全各类工作标准,全年度工程巡检5109次,电压调节2154次,电容器投退328次,倒闸操作6700余次,保证了变电站变配电系统安全稳定高效地运行。降本增效方面成效显著,全年工程为公司节约资金900余万元。



永祥多晶硅:吴作本

工作亮点:2016年,他带领的物测组共抽检分析多晶硅1133个批次,确保了出厂产品质量。在部门标准化管理、目视化管理、属地管理、企业文化建设等方面表现突出。牵头组织了申报了市政府质量奖并获此殊荣;每周组织的质量沟通会将公司产品质量状况及时进行通报并跟踪整改,确保产品质量的提升。



永祥树脂:涂修林

工作亮点:三期工程建设中,他负责所有管阀件的招投标及15万吨/年烧碱工艺的总体规划工作,其中包含难度最大的盐水浓缩、50%碱蒸发、氯化氢合成及盐酸等项目。通过其敬业忘我的努力,确保了所负责装置的如期完工。装置投产后,涂修林通过大量的理论计算,提出了5项工艺优化建议,为公司增效8028万元/年。



永祥树脂:吕奇才

工作亮点:吕奇才带领团队连续不间断奋战三天,把原本已弃用的一、二泵房的设备重新修复,确保了多晶硅生产的正常运行;在35T1#锅炉省煤器检修时,带领维修人员赴高温、斗酷暑,加班加点保质保量圆满完成了检修工作。同时还积极参加公司企业文化建设,多次发表文章,为公司发展不遗余力。



通威太阳能(合肥)有限公司:陈秀春

工作亮点:2016年,在准确编制、及时报送财务报表方面连续获集团好评第一;在公司重组上市中,积极高效配合资产评估、审计、律师、券商等四大机构,提供资料1100份,对取得证监会无条件通过起到了支撑作用;在处理原赛维遗留事项时,准确归集属于政府费用3.27亿元,并配合领导完成相关债权债务清理事宜。



通威太阳能(合肥)有限公司:李亮亮

工作亮点:李亮亮从产线工艺员成长到现在P2车间工艺主管,2016年,P2车间各项指标不断提升,脏污、水痕等改善效果显著。在团队建设方面,他经常组织户外活动,带领大家一起去锻炼身体,增强团队之间的沟通及情感交流。工作中的他任劳任怨,经常加班加点,敢于承担责任,是我们技术上的好榜样。



通威太阳能(合肥)有限公司:倪勇

工作亮点:工作认真负责,用心主动,爱岗敬业,深受领导及下属员工的喜爱;同时有很强的团队合作精神,积极参加公司各项活动。在他和全体员工的共同努力之下,P4车间各项KPI在2016年度都取得了很大的进步,其中A级率由1月份的97.77%提升至11月份的98.91%;碎片率由1月份的0.50%下降至11月份的0.37%。



通威太阳能(合肥)有限公司:汪俊

工作亮点:自2016年6月调入P5车间担任代理主管以来,积极主动地组织推动找原因找方法解决产线上的问题。通过数据分析,进行车间对标,各项指标向对标车间最佳值,纵向对标本车间最佳值,进行改善。截止11月份,各项指标稳定而且名列前茅,其中A级率稳定在98.90%以上,单线产出达到4万片以上。



通威太阳能(合肥)有限公司:郭丽

工作亮点:2016年在合肥公司方面,共申报政府项目奖励到账资金约2322万,已申报且在2017年到账项目奖励资金约2139万,申报并获得1项国家级荣誉、2项省级荣誉、4项市级荣誉;在成都公司方面,已经申报并授权的专利8项,顺利申报了四川省战新专项资金,四川省开工竣工项目奖励等;全年共申请了74项专利。



通威太阳能(合肥)有限公司:尹丙伟

工作亮点:工作严谨,专业知识强,具有强烈的责任感和主动性;每次实验,都能做到对实验结果分析准确,发现异常并提出解决方案;本年提报多起改善提案,其中包括板P铝浆单耗降低方案,参与设计实验的TW049 & TW050产品电池片,平均效率提升0.05%,目前合肥太阳能公司已全面导入生产。



通威太阳能(合肥)有限公司:张宜亮

工作亮点:自2016年以来,负责晶片和尚德85,302,399片电池片出货的客服工作,经常驻守在客户端,第一时间了解客户需求,推动厂内改善,让客户满意。通过公司同仁的一致努力,公司荣获2016年晶料国内多晶硅供应商中唯一“质量优秀供应商”奖项。他希望朝着“通威,为了生活更美好”的伟大理想,不断奔跑前行。



通威太阳能(合肥)有限公司:朱霞

工作亮点:2016年保障备件按时供应,设备及到货、项目按时投产,降本工作也完成公司指标。本年度降本315.23万,2016年共完成57个重大项目招标,其中包括设备采购项目、废水站改造项目、环保改造项目、食堂等后勤保障项目。在实际工作中讲求实效,始终保持务实本色,为打造优秀团队起到表率作用。



通威太阳能(成都)有限公司:李佩竹

工作亮点:以积极向上工作态度完成收付款复核4734笔,总金额5.2亿元;积极配合领导完成融资3亿元,利率为合肥公司融资体系最低,为公司顺利建成提供资金支持;完成国际信用证12笔,折合人民币总金额1.06亿元;办理承兑汇票开票、付款、扣收及贴现业务379笔,票面金额达9.8亿元,错误率与遗失率均为0%。



通威太阳能(成都)有限公司:张艳

工作亮点:配合成都公司顺利完成“6.30”和全年产量300MW目标。积极响应公司降本目标,目前已完成正银式降银2%,背银式降银3.2%,其他辅料降价达到2%,涉及采购金额约为8800万元,超额完成各项考核指标。同时张艳认真细心地去帮助身边的同事,与大家相互协助,促进采购工作更有效的开展。



通威太阳能(成都)有限公司:罗英明

工作亮点:在安全管理工作中,认真履行工作职责,达成公司全年“0”重大EHS事故的安全管理目标。2016年组织开展各类安全培训项目22项,培训人数1535人/次。组织开展多种形式安全隐患排查,查处各类安全不符合项1541项,100%整改完成。组织完成公司级应急预案演练4次,有效提升公司应急管理水。



通威太阳能(成都)有限公司:李晨

工作亮点:项目生产运营期,他带领丝网工序组从7月份到11月份将各项指标做到行业平均水平,碎片率0.912%降低至0.22%;Uptime从90.5%提高至98.8%。他的管理思路具有开放性、前瞻性,始终坚持太阳能公司设备团队的优秀传统——及时响应、积极配合、超高质量、不断学习、服务生产的理念开展工作。



通威太阳能(成都)有限公司:叶龙

工作亮点:2016年完成公司职能部门及专业技术人员招聘100余人,同时积极寻求与各大院校合作,引进实习生130余人,节约人工成本140余万元。与双流区政府人事单位保持良好的合作关系,2016年申请企业稳岗补贴及高校毕业生见习基地补贴共计15余万元。为通威太阳能的宏伟蓝图添色,为通威的美好明天而努力。



通威太阳能(成都)有限公司:许方方

工作亮点:作为一名QC检验员,她在工作中时刻不忘责任在身,任劳任怨,踏踏实实地做好每一项工作,主动、负责、高效地完成项目的每一件事;对本职工作兢兢业业;专业技能水平优秀;注重个人成长;在业余时间刻苦钻研专业知识,提高工作素质;出色完成样品挑选,出货检验,为我们树立了良好的榜样。



通威新能源有限公司:刘航

工作亮点:自2011年进入通威以来,一直在新能源光伏板块耕耘,冲锋陷阵在业务最前线。凭借自己的努力与勤奋,取得了骄人业绩,现已成长为业务部门的部门负责人。2016年带领部门人员到全国各地拓展业务,在扶贫项目方面取得了显著成效,为通威光伏终端事业的开拓贡献了力量。



通威新能源有限公司:邱成刚

工作亮点:作为采购部门的负责人,他带领着采购团队逐渐成长为一支制度完善、作风严谨、不畏艰难的团队,建立并优化采购管理流程和标准化作业制度,以“543”战略目标为方向,先后完成了9个项目的招标、竞价及比价采购工作,成本控制成绩卓著,完美实现集团“543”计划中第一阶段5元EPC成本目标。



深圳通威新能源有限公司:辜英通

工作亮点:出色的对外交流技巧,高超的对外接待能力,时刻彰显通威集团深厚的文化底蕴和高效灵活的行事风格和工作效率。自深圳通威新能源攀枝花项目签约后,作为项目人员的辜英通仅用两个多月就完成备案并获得2016年度四川省光伏项目指标,再一次彰显了通威速度。



通威惠金新能源有限公司:钱华政

工作亮点:作为通威惠金新能源有限公司工程技术部副经理,他带领团队人员建立了较为完整的电站技术标准体系,统筹协调建设渔业工程研究所、渔光物联网公司、水产科技公司及光伏事业部等各方技术力量,保障了所建光伏电站项目的系统成本,系统效益均达到领先水平。



通威渔光一体科技(华南)有限公司:米晋生

工作亮点:他通过对华南地区市场深入分析,制定了实施策略,以“突出特色,渔光并重”为重点,选择广东省的江门市和汕尾市以及广西自治区的柳州市和贺阳县为突破口,自主开发取得了台山25MW渔光一体项目和汕尾25MW渔光一体项目的备案。一个人单个项目取得指标超过20MW,总计获得50MW指标。



好主人宠物食品有限公司:王宁

工作亮点:勤恳务实,锐意进取,在他的带领下电商团队,销量快速增长,天猫旗舰店等电商平台在“双十一”期间,超额完成“翻一番”的预定目标,其中天猫旗舰店“双十一”当天成交额较2015年增长128%。全年电商渠道销量较2015年增长140%,凭借电商渠道的快速增长,公司销售收入达到自成立以来的历史新高。



好主人宠物食品有限公司:李骁勤

工作亮点:始终坚持“用心工作,用智慧工作,用只争朝夕的精神工作”的行为准则,自2015年接管京东自营,销售额稳步增长。优化投入产出比,做到最小的投入最大的产出,2016年销售额较2015年同期增长104.12%,顾客投诉率较2015年降低了12.5%,同时节约了4.20%的市场促销费用。



通威地产:刘小江

工作亮点:自2014年5月进入通威地产以来,一直严格要求自己,热爱工作。2016年,刘小江主持抓梦魔方项目方案设计、工程建设工作,在他的带领下,公司总工程师、工程部经理取得了较大进步,使公司各个工作进程得到了有力保障,为公司管理及建设节约成本,增加效益做出了较大贡献,得到了公司领导高度肯定。



通威全农惠电子商务有限公司:廖丽

工作亮点:客服是一个不起眼的工作,同时也是一个重要服务窗口,对外代表的是公司形象,廖丽一直在最平凡的岗位上默默的努力。顾客好评不断,同事大拇指频频竖起;为保障顾客的新需求,满足顾客的新主张,她积极对接相关部门,主动跟进商场订单,不断提高客户体验。



通威集团有限公司北京代表处:朱炼

工作亮点:工作踏实肯干,勤于学习,积极领悟集团领导关于集团经营发展的系列重要讲话;善于沟通表达,在每个宣传场合,努力介绍集团的发展情况和所取得的成就;乐于投身工作,对待每一项或大或小、或轻或重的工作任务,都能愉快地接受,坚定地执行,圆满地完成。



通威粉项目组:黄娟

工作亮点:作为通威粉社区运营组内容主管,积极在内容策划上出谋划策;及时抓住行业热点,牵头策划的较多社区原创文章受到媒体关注和积极转发,在行业产生较大的影响;在公司重大活动中积极支持协助传播工作;工作细心,有强烈的责任感,尽职尽责,积极融入团队,得到领导和同事的一致肯定。



通威粉项目组:韦超

工作亮点:UI设计界的小达人,通威粉APP的产品原型设计、UI设计;鱼价通的供求平台的产品设计;客户通的两大客户关系和目标客户数据大屏可视化功能的UI设计;根据需求为鱼价通第三阶段设计出产品的两套方案原型;通威粉资讯3.0的更新等设计工作高效完成。



通宇物业:何黎明

工作亮点:今年带领工程部经理建立近4000台主要设备管理台账,完成主要设备保养近6000台次,确保了通威国际中心设备正常有序运作;完成停车场软件升级,两次设备大型改造,推动21大项返修整改事项,预计节约成本165余万元,完善了车辆进出监测;同时还积极组织人员参加“2016征文比赛”活动,并荣获优秀奖。



通宇物业:蒋波

工作亮点:蒋主管带领同事在2016年里全年报修报修,特约维修创收费用高达19.54万元;在精工节能创新管理新增21户租户机盘管计量入户改造实施管理中,全年节约能耗支出135.62万元;在中央空调机组维保时段延时中央空调服务共计237.4小时,创收13.06万元。



通宇物业:李俊

工作亮点:调任通威太阳能(成都)物业项目经理以来,完成前期团队建设及管理班子搭建、业务流程的梳理与体系建设等重点工作,接待参观100余次。在人力资源缺乏情况下,自主培训并成功打造出一支高素质团队,成功完成通威太阳能投产仪式、通威太阳能3周年庆升旗与护卫工作,得到太阳能公司认可与好评。



通威传媒:陈艳茹

工作亮点:从结缘通威、了解通威、认识通威到热爱通威,这个90后小姑娘用自己的行动不断诠释着对通威的信仰;朝五晚九的工作生活,带给她的激情是干劲,多次为了完成工作通宵达旦,多次为了协助同事车旁,但她给我们的都是一张笑脸,一张朝气蓬勃的面孔,时刻感染着我们。

聚焦产业新融合 重塑品牌源动力

“2016 第二届中国农牧品牌年度盛典”在蓉隆重举行

本报讯(记者 刘运平)12月23日,2016第二届中国农牧品牌年度盛典在通威国际中心隆重举行,本次盛典在国家农业部、中国农业产业化龙头企业协会、中国林牧渔业经济学会、中华全国农民报协会的指导下,由《农民日报》、《中国经济时报》、《每日经济新闻》、《中国渔业报》、《中国畜牧兽医报》、《南方农村报》、《商界》联合主办,通威传媒承办。盛典以“聚焦产业新融合,重塑品牌源动力”为主题,旨在联合业界精英企业、机构、组织和顶尖专家,共同探讨新形势下中国农牧品牌创新求变、整合共赢的新思路、新格局。

汇聚行业顶尖专家 共议现代农业品牌发展

本次论坛由央视知名主持人刘栋栋主持,品牌联盟专家委员会主席、经济日报原总编辑艾丰,十一届全国政协常委、通威集团董事局刘汉元主席,中华全国农民报协会会长、农民日报社党委书记、社长唐国结,中国农业产业化龙头企业协会副会长、国务院国资委机关服务局局长金其洪,中国农业产业化龙头企业协会高级顾问崔俊习,中国农业产业化龙头企业协会副秘书长李现州,四川省工商联副主席李光金,成都市社科联主席、西南财经大学教授、博导杨继瑞,中国渔业报社社长汪文,中国畜牧兽医报社社长刘波,通威股份郭异忠总裁,通威集团副总裁黄其刚,切割营销理论创始人、北京赞伯营销管理咨询有限公司董事长路长全,京东集团公共事务部运营总监李贺明,阿里巴巴集团乡村事业部四川总经理牛少龙以及来自辅音国际、双仕达传媒、注意力数字营销等企业、机构的领导嘉宾共同出席盛典。

作为本次盛典东道主,刘汉元主席代表通威集团致欢迎辞。刘主席首先向莅临现场的各位领导及嘉宾致以最热烈的欢迎和最衷心的感谢,刘主席表示,2016年,中国农牧行业经历了深刻的商业变革,许多优秀的企业同行在产业链运营方面取得积极进展,在资源整合方面取得新的突破,在品牌打造方面更是推陈出新。

刘主席指出,在当下“互联网+”、大众创业、万众创新的大环境下,新的农牧品牌和营销手段如雨后春笋般涌现,为行业注入了许多生机和活力。小品牌切忌浮躁和跟风,应专注细分市场,做到小而美。大品牌应做行业平台,让这个舞台上各种各样的参与者,打造出有机企业生态圈,实现平台化的竞争优势。刘主席表示,农牧行业正处于深刻变革的十字路口,问题和机遇并存,需要业界精英群策群力,共同启发思路。



品牌联盟专家委员会主席、经济日报原总编辑艾丰作主题演讲



十一届全国政协常委、通威集团董事局刘汉元主席致欢迎辞



中华全国农民报协会会长、农民日报社党委书记、社长唐国结致辞



中国农业产业化龙头企业协会副会长、国务院国资委机关服务局局长金其洪致辞



四川省工商联副主席李光金致辞



成都市社科联主席、西南财经大学教授、博导杨继瑞作主题演讲



通威股份郭异忠总裁作主题演讲



切割营销理论创始人、北京赞伯营销管理咨询有限公司董事长路长全作主题演讲



圆桌论坛精彩现场

随后,中国农业产业化龙头企业协会副会长、国务院国资委机关服务局局长金其洪,四川省工商联副主席李光金,中华全国农民报协会会长、农民日报社党委书记、社长唐国结先后上台致辞,共同呼吁凝聚各方力量,共同助推我国农业品牌的建设与发展。

盛典当日共举办了7场主题演讲和4场圆桌对话,智慧碰撞,精彩纷呈。品牌联盟专家委员会主席、经济日报原总编辑艾丰以“农牧品牌的特点和运作”为题,拉开了主题演讲的序幕。艾丰表示,企业品牌化需要过三关:找准资源、注册准地理标志的商标保护、培植龙头企业标杆品牌。当然,也要根据不同的产业和品牌,要选择好的商业模式。

2016年,通威“渔光一体”创新模式在行业内引起广泛关注,通威股份郭异忠总裁以“模式变革推动行业转型升级”为主题的主旨演讲也备受期待。郭总在演讲中指出,我国已进入传统农业向现代农业加速转变的关键时期,企业发展之道,商业模式必将先行,未来不仅是产品与价格的竞争,更是商业模式与资本的竞争。通威“渔光一体”创新模式将光伏发电与水产养殖有机融合,不仅能实现我国清洁能源与水产养殖转型升级的跨界融合,还将数倍提升单位面积国土的价值输出,实现土地的复合利用,推动能源革命的进程。

演讲嘉宾们结合实例的生动演讲,让现场气氛热烈,掌声不断。参会人员分享了一场丰富而充满智慧的行业品牌盛宴。当天还举办了4场精彩的圆桌对话,阿里巴巴集团乡村事业部四川省域总经理牛少龙、通威股份信息总监周勇、尚作农业科技有限公司副总经理雍光、《褚橙方法》、《激活品牌》等新农业品牌畅销书出版人马玥、新农人联合创始人毕慧芳、易田电子商务有限公司董事长滕德素、京东集团公共事务部运营总监李贺明等行业精英纷纷上台,就行业趋势及热点话题进行对话交流、碰撞思想。

树立行业先锋榜样 五大重磅奖项隆重揭晓

本次盛典组委会组织开展了“2016 农牧行业年度最佳商业模式”、“2016 中国农牧行业年度创新品牌”、“2016 中国农牧行业年度风云人物”评选活动。本次评选旨在鼓励在农牧行业深化变革路上,勇于探索、成绩突出、贡献卓越的企业和个人,进一步倡导汇聚智慧和力量,有力助推行业转型升级。

通威股份郭异忠总裁荣获“2016 中国农牧行业年度风云人物”;通威“渔光一体”模式、“通心粉社区”模式荣获“2016 中国农牧行业年度最佳商业模式”。品牌中国产业联盟主席、经济日报原总编辑艾丰,十一届全国政协常委、通威集团董事局刘汉元主席,中国农业产业化龙头企业协会副会长、国务院国资委机关服务局局长金其洪,成都市社科联主席、西南财经大学教授、博导杨继瑞,四川省决策咨询委员会农业组组长、农业部科技委员会委员,四川农业大学原党委书记、校长文心田,通威集团副总裁黄其刚等领导、嘉宾为获奖企业及个人颁奖。

7大主题演讲 4场圆桌对话 共议互联网+时代农业融合

盛典当日共举办了7场主题演讲和4场圆桌对话,智慧碰撞,精彩纷呈。品牌联盟专家委员会主席、经济日报原总编辑艾丰以“农牧品牌的特点和运作”为题,拉开了主题演讲的序幕。艾丰表示,企业品牌化需要过三关:找准资源、注册准地理标志的商标保护、培植龙头企业标杆品牌。当然,也要根据不同的产业和品牌,要选择好的商业模式。

2016年,通威“渔光一体”创新模式在行

大鹏一日同风起 扶摇直上九万里

通威集团 2016 年十大新闻事件盘点



第二届通心粉之夜暨华东超级通心粉颁奖晚会



热烈欢迎各位领导莅临通威如东渔光一体基地 农业部及全国水产技术推广总站领导对通威如东“渔光一体”进行现场验收并合影留念

TOP1 刘汉元主席第19次出席全国两会并建言献策

2016年3月1-3月15日,十一届全国政协常委、民建中央常委、通威集团董事局刘汉元主席第十九次赴京参加“两会”。全国“两会”期间,刘汉元主席认真履行参政议政、民主监督、参政议政的职能,积极建言献策,参与是,反映社情民意,并主要针对当前我国宏观经济新常态、能源革命、光伏产业发展、农业大数据、高端钢材研发以及分级诊疗等领域进行了认真思考和仔细调研,先后以政协提案和大会发言的形式建言献策。

TOP2 积极布局光伏产业 “渔光一体”战略全面铺开

3月20日,2016通心粉粉丝节启动会在成都举行。当天,“渔光一体”财富共享计划正式发布。9月20日,农业部渔业渔政管理局、全国水产技术推广总站领导对通威如东“渔光一体”基地进行了现场验收,专家对该项目给予高度认可并一致通过验收。10月18日-19日,2016年通威股份科技营销年会成功举行,会上强调将“渔光一体”商业模式引领企业发展作为突围之道和共赢目标,通威将加快“渔光一体”商业模式有效落地,促使“渔光一体”在全国范围内迅速铺开,成为传统水产养殖全面升级的重要里程碑。

TOP3 通威打造国内最大、最先进饲料工厂

4月26日,通威股份有限公司四川分公司60万吨饲料生产基地投产仪式在眉山隆重举行。四川省政协副主席、民建四川省委主委陈文华,四川省政协副主席、省工商联主席陈放,中共眉山市委书记李静,四川省饲料工业协会会长屈坤时,十一届全国政协常委、通威集团董事局刘汉元主席,通威集团副总裁黄其刚,通威股份副总裁李严虎,通威股份郭异忠总裁等领导莅临现场。新工厂建成全自动化高档饲料生产线10条,年生产能力达60万吨,一跃成为中西部乃至国内最大、最先进的饲料工厂。

TOP4 国家、省市领导密集调研通威 高度肯定双绿色发展模式

2016年,通威“绿色农业+绿色能源”发展模式受到各级政府的肯定。3月31日,成都市委副书记、市长唐良智视察通威太阳能双流项目建设;9月1日,江苏省委李强书记莅临通威如东“渔光一体”基地调研;9月到10月,中共四川省委王东明书记,中共中央政治局委员、中央统战部副部长孙春兰部长相继前往通威太阳能双流项目视察,并对项目建设速度以及高度智能化给予了高度评价。

TOP5 通威太阳能创造通威速度、全球速度

经过7个月的快速建设,2016年6月30日,第一片“成都造”电池片成功下线,通威太阳能双流5GW电池片项目刷新了全球单车间产能规模最大纪录,其创造的“成都速度”、“中国速度”、“全球速度”令业界瞩目。11月18日,通威太阳能电池项目投产三周年隆重举行。谢董事长表示,公司将在2020年实现10GW晶硅电池产能,并在2020年启动第2个10GW晶硅电池项目,全力打造世界级太阳能光伏企业和世界级清洁能源公司。刘汉元主席强调,要相信通过我们的努力,在未来,大家一定能

TOP6 持续召开行业大型论坛活动 打造通威主业话语权

“2016中国水产种苗创新发展论坛”、“2016中国智能设施渔业创新发展论坛”、“2016中国物业管理高峰论坛”、“2016中国畜禽健康养殖科技创新论坛”、“2016第二届中国农牧品牌年度盛典”自3月至12月,由通威传媒策划发起的系列大型论坛活动相继在通威国际中心隆重举行。央视名嘴倾情主持,汇集行业重要领导、顶级专家和精英企业代表的系列论坛活动展现了高规格、高品质的特质,旨在整合行业资源,搭建行业高端交流平台,同时汇聚智慧迎风口,群策群力探讨转型之路,助力行业跨越发展。在众多业内人士共襄盛会的同时,通威传媒对内通过实时视频直播、图文直播形式,对外主流媒体深度聚焦,让论坛盛况得到广泛关注。系列顶级盛会,获得与会领导、专家、企业的高度评价,进一步提升了通威集团在行业中品牌影响力与话语权,助力集团双主业蓬勃发展。

TOP7 第二届通心粉之夜暨华东超级通心粉颁奖晚会隆重举行

9月20日,通威集团“第二届通心粉之夜暨华东超级通心粉颁奖晚会”在江苏隆重举行,通威集团34周年华诞庆典活动同步盛大开启。农业部及全国水产技术推广总站相关重要领导以及来自全国各地

TOP8 集团企业文化建设提档升级 创新活动推动文化落地

为配合集团企业文化“讲用活动”开展,推动文化落地,5月24日,通威集团正式启动企业文化征文大赛,全体员工积极响应,共收到征文超过2000篇,最终评选出110篇最能诠释通威企业文化的优秀征文。11月2日下午,通威集团2016企业文化辩论大赛总决赛隆重举行,当天十强战队唇枪舌剑,精彩纷呈,各大重磅奖项相继出炉,为这场赛程逾180天、上万名员工参与的盛大活动画上完美的句号。

TOP9 永祥股份第一片高效太阳能多晶硅片诞生

12月18日,永祥股份旗下硅材料公司第一片多晶硅锭出炉,12月20日,第一片高效太阳能多晶硅片诞生!从7月20日到12月20日,历时5个月产出第一片多晶硅片,永祥硅材料公司认真贯彻落实刘主席“建出水平,建出速度,建出效益,建出永祥人的风采”的指示,狠抓安全、质量和进度,用实际行动提交出一份令人满意的答卷。永祥股份通过技术创新,不断努力打

TOP10 产业蓬勃发展 通威集团逆势发力

6月22日,在2016年中国500最具价值品牌发布会上,通威集团连续第13年入围,品牌价值突破400亿元大关;8月25日,全国工商联发布“中国民营企业500强”榜单,通威集团凭借532.11亿元营收再次入围,并入围“中国民营企业制造业100强”榜单,位列入围企业首位。11月25日,第五届中国上市公司领袖峰会上,十一届全国政协常委、通威集团董事局刘汉元主席荣获“中国上市公司最佳董事长”殊荣。11月30日,在四川省加快推进全省民营经济工作大会上,通威集团及旗下永祥股份荣膺“四川省优秀民营企业”殊荣,通威集团更是位列榜单首位。一系列荣誉的取得,标志着通威集团在2016年复杂的宏观经济形势及内外环境考验下,继续逆势发力,书写了又一辉煌篇章,进而得到行业及社会各界的高度认可与肯定。



扫一扫 了解更多 通威大事记

华东战区 苏州通威、绍兴通威、无锡通威、淮安通威、大丰通威、扬州通威、连云港通威、南通巴大、巴大宝鼎、江苏巴大、南京水产科技、枣庄通威

精耕细作 续写辉煌

苏州通威战略合作伙伴高峰论坛隆重举行



苏州通威战略合作伙伴高峰论坛 通威股份副总裁兼华东战区总裁王尚文在论坛上讲话

【通讯员 王媛媛】11月30日至12月1日,以“新战略 新思路 新方法”为主题的苏州通威战略合作伙伴高峰论坛在吴江隆重召开。通威股份副总裁兼华东战区总裁王尚文、苏州通威总经理巫胜东出席并致辞。通威股份华东战区特种水产技术总监吴强强、特种水产生产总监李勇作主题分享,苏州通威人事行政部经理彭继伟作管理分享,苏州通威核心经销商、公司管理团队、市场团队150余人参加论坛。

12月1日,高峰论坛正式举行。论坛分析了苏州通威2017年产品定位及市场运营规划,进行了公司市场团队风采展示,并举行了颁奖仪式,表彰公司18位明星经销商和8位金牌经销商。通威股份华东战区特种水产技术总监吴强强、特种水产

生产总监李勇共同为18位明星经销商颁奖。通威股份副总裁兼华东战区总裁王尚文、苏州通威总经理巫胜东共同为8位金牌经销商颁奖。

论坛上,巫总发表讲话并介绍了苏州通威未来三年规划。巫总表示,2017年,公司将聚焦市场,全面保证产品质量和产品供应;根据市场现状,引进全新的市场团队领导班子,公司各部门将全力支持市场工作。巫总要求,公司全员要在种苗、饲料、动保、渔业机械等板块提升市场竞争力,协助经销商共同成长。

王总作重要工作指示。王总用“三个不同,三个亮点,一个祝愿”对本次会议进行总结,并指出,“三个不同”是本次会议由物质奖励提升为精神奖励;聚焦核心客

华东战区生产年度总结会顺利召开

【通讯员 郭小倩】12月20日,2016华东战区生产年度总结会在大丰通威会议室顺利召开。通威股份副总裁兼华东战区总裁王尚文、通威股份生产部质量管理工程师梁大海、生产管理工程师鲁文胜出席,通威股份华东战区特种水产生产总监李勇,各分子公司生产部经理、车间主任参加会议。

会议以扬州通威、绍兴通威、南通巴大三家公司的工资方案案例参考,就2017年生产部工资方案展开了讨论,战区各公司生产部经理依次作了年度工作总结汇报。

在听取各公司总结发言后,通威股份生产管理工程师鲁文胜提出工作意见,他表示,希望2017年各公司生产成本做到持续稳定,创标杆,改进与提升。同时,希望各公司注重员工能力的培养、团队建设以及生产工艺的改进与提升。通威股份华东战区特种水产生产总监李勇作了工作总结,在指出部分公司的产品质量和工作效率还有待提升的同时,李总提出了各生产部经理需要思考讨论的问题,并在讨论后形成了2017年工作计划。

通威股份副总裁兼华东战区总裁王尚文在会上作了总结发言,王总指出,本次会上各公司工作总结多以数据汇总为主,还不够全面,应该切实找出问题,并加以改进,在2017年6月底之前必须看到成效。王总要求,一是解决一直困扰生产体系里面的关键参数、环节问题,如返工、投入产出、配料精度、理论耗用与实际差别等;二是加快技改推动速度和新公司推进进度;三是确定战区调料的分配、原料的储备问题;四是加快落实鱼融浆的有效、合理使用;五是加大战区生产考核力度;六是加强生产监督;七是各公司间要加强相互学习、交流、帮扶、考核,共同提高。

华东战区“水面拿、租、管”专题培训会成功召开

【通讯员 郭小倩】12月12日,华东战区“水面拿、租、管”专题培训会在大丰通威顺利召开。通威大学校长张红缨、华东战区总裁助理万学刚出席本次会议,南通巴大、江苏巴大、扬州通威、大丰通威“拿水面”骨干人员参加会议。

会上,围绕“拿进来”,通威大学高级讲师王明介绍了水面拿取工作相关知识,并引用了刘汉元主席的话:“拿水面就是做营销,拿水面就是做市场。”随后详细讲解了拿什么样的水面、怎样拿水面、水面上报流程以及其他注意事项。针对水面拿、租过程中涉及到的法律、税务问题,通威股份财务部业务经理朱奎赴为参会人员做了详细解读。围绕“租出去”,通过股份市场营销部水产服务部王宇峰向参

会人员介绍了水面转租的流程:建团队、定方案、招租户、签合同,并就每一阶段的工作方法做了详尽梳理。围绕“管理好”,通威大学校长张红缨从水面管理思路、人员配置及职责、水面管理关键点三方面讲解了如何管理水面。张校长强调,水面一定要掌握在自己的手中,公司直接与养殖户签订租赁合同,经销商只起管理作用。

会议最后,华东战区总裁助理万学刚进行了总结发言,万总首先对通威大学张校长及其团队来华东指导工作表示感谢。万总强调,华东战区“拿水面”工作任重道远,希望大家坚定信心不移、坚持不懈,把“拿水面”工作做好,不辜负主席、总部领导的帮助和信任。

扬州通威特种水产新品发布会顺利举行

【通讯员 岳建苏】12月6日上午,扬州通威“通威特种水产新品发布会暨‘品质引领 效益倍增’河蟹养殖技术交流大会”在兴化海丰镇顺利召开。170余名养殖户积极参与,现场气氛热烈。

会上,扬州通威兴化片区经理何涛首先为大家介绍了扬州通威做虾蟹的优势。扬州通威水产技术服务部陈紫辉,就河蟹养殖技术与到场参会的养殖户进行了深入交流。随后,扬州通威特种水产部经理陶万祥就扬州通威2017年对兴化地区蟹类市场的规划发表了重要讲话。这是扬州通威特种水产新品发布会首次在兴化召开,并获得了圆满成功。会后,养殖户积极踊跃地订货,反响热烈。

华西战区 四川通威、攀枝花通威、昆明通威、西安通威、德阳通威、特种水产、重庆通威、长寿通威、达州通威、黔西南通威、宁夏通威

优势互补破难题 强强联合促双赢

四川通威与太平财险举行水产365保险项目合作签约仪式

【通讯员 蔡菲】12月25日,通威股份有限公司四川分公司与太平财产保险有限公司举行水产365保险项目合作签约仪式。眉山市水产渔政局局长彭建安、眉山市东坡区农业局水产站站长张继业、太平财产保险有限公司农险部总经理于威、太平财产保险有限公司四川分公司总经理张玮、太平财产保险有限公司四川分公司农险部总经理于长江、通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰、四川通威总经理李德贵、四川通威水产部经理何登平,以及四川通威重点经销商、养殖户代表等40余人共同见证签约仪式。



通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰与参加签约仪式的嘉宾合影留念

于威总经理一行参观了“通威之路”文化长廊与生产车间。在详细了解通威企业文化、发展历程、技术实力及养殖情况后,于总一行对通威雄厚的科技实力给予高度评价。

四川通威总经理李德贵介绍,四川通威近年来大力整合行业内外资源,与太平财险签约合作,开创了水产保险的先例。四川通威将倾心呵护水产保险这一新生事物,全力投入人力物力,秉承“诚信、正、一”的经营理念,与太平财险、客户保持密切交流,灵活高效处理过程中遇到的问题。

彭建安局长对四川通威与太平财险联手打造的“水产365保险”这一创新模式给予肯定。彭局长表示,目前尚未有保险公涉足水产保险,这一模式提供了很好的平台,服务养殖户,大大降低养殖风险,希望四川通威与太平财险的合作在眉山生根开花,为水产养殖行业助力。

通威股份与四川农大签订人才战略合作协议

【通讯员 戴书俊 王亮】12月14日,通威股份与四川农业大学动物科技学院、动物医学院签订人才战略合作协议。通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰、通威股份人力资源部招聘经理罗庆林出席。四川农业大学动物、动医学院党政主要领导、相关系负责人、党委办公室人员参加签约仪式。

当天上午10点,宋总代表通威股份与四川农业大学动物科技学院正式签订人才战略合作协议。随后,宋总再次代表通威股份与四川农业大学动医学院签订通威奖学金协议。

双方均高度认可此次达成的人才战略合作协议。宋总表示,截至目前,已有500多名川农学子入职通威,大多数川农学子已成长为通威中高层领导或业务骨干,川农学子为通威发展做出了积极贡献。通威非常愿意持续、长久地参与到四川农业大学人才培养工作中,协助农大的发展,为整个农牧行业培养更多的精英和领袖。

四川农业大学动医学院院长程安春表示,四川农业大学和通威股份的合作具有积极意义,实现了人才培养从高校主导的供给驱动,向用人单位为主导的需求驱动的转变,合作育人更能适应社会需求。坚信通威与四川农业大学的此次合作,能够实现“企业、学院、学生”三赢局面。

当天下午,通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰在四川农业大学发表了“青春有梦,通威有你”的专题演讲,分析了饲料行业的发展趋势,讲述了农牧行业的前景和人才需求情况,并分享了面对理想与现实、专业与岗位、自我与团队、自由与纪律冲突时,青年学生应当如何抉择等内容,精彩的分享不时赢得现场阵阵掌声。

合作协议。随后,宋总再次代表通威股份与四川农业大学动医学院签订通威奖学金协议。

华西战区畜禽团队赴海南畜禽交流学习

【通讯员 王亮】12月21至23日,通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰率战区部分分、子公司总经理及市场部经理赴海南畜禽交流学习。此次交流学习旨在进一步促进华西战区突破畜禽工作目标,落实优质客户开发工作,同时增进通威股份内部人员交流。

据了解,2014至2015年,猪肉市场行情连续两年大幅下滑,而海南畜禽通过内部“降本增效”、外部“重品质劣市场”等举措,取得了骄人业绩,深受好评。

在海南畜禽,交流团队在海南畜禽总经理何联军陪同下,首先前往了海南儋州市场进行调研工作,走访养殖户,走进猪场质量跟踪点,详细了解了猪场的管理方法、注意事项等问题。次日的市场剖析交流互动会上,何总向交流团队介绍了公司概况、实现逆势增长的方式和要点。何总表示:“通过内部精细化管理,激发团队士气,制定‘一户一案’的市场攻坚策略等方法,海南畜禽赢得了市场机遇,取得了丰硕成果。”随后,各参会人员围绕各自公司、如何拓展“七天大胜”饲料经销渠道、促成养殖户反复购买、实现团队上下联动、执行到位等问题进行了交流。

在实地调研和交流座谈后,宋总进行了总结发言。宋总对海南战区领导及海南畜禽同事的热情接待表示衷心的感谢。宋总要求,各参会人员要认真总结此次交流成果,针对自身不足拿出整改措施,列出期限时间表,华西战区总经办将一一对照跟踪,监督落实情况。

华南战区 广东通威、海晏淡水、揭阳通威、茂名通威、惠州通威、高明通威、佛山通威、江门通威、清远通威、阳江通威、南宁通威、宾阳通威、福州通威、厦门通威、海南畜禽

乘风破浪 逆势突破

高明通威荣获“广东省饲料百强企业”称号

【通讯员 林梦丽】12月10日,广东省一年一度的饲料行业年会在广东省东莞市凯景酒店隆重举行,高明通威从近千余家企业中脱颖而出,被广东省农业厅授予“广东省饲料百强企业”荣誉称号。高明通威总经理卢运进出席并领奖。

高明通威自2013年投产以来,严格实施专业化生产和专业化服务,打造专业猪料,提供全城性价比更优的产品,致力打造广东专业化猪料第一品牌。在通威股份、华南战区的正确领导下,公司紧紧围绕“做质量、树品牌、强营销、上规模”的经营思路,一路走来,不负众望,屡创佳绩。2014年,公司获得安全生产二级达标企业、标准化工厂建设达标企业,专业化猪料工艺质量管理在通威集团位列第一,连续两年荣获“通威集团十大品牌分子公司”称号;2015年,单月猪料销量突破10000吨,被通威股份定为人才培养基地,成为首家农业部“饲料质量安全规范示范企业”;2016年11月,公司不仅再次刷新猪料单月销量最高纪录,同时荣获“广东省饲料百强企业”的殊荣。

高明通威以通威股份30余年的水产科研优势和综合实力为支撑,以稳定的产品质量获得市场的一致肯定。公司内部重视团队建设,拥有一支专业的高素质人才

高明通威举行亲鱼料新品发布会

【通讯员 何毅】12月9日,通威质量万里行·亲鱼料新品发布会在高明通威隆重举行,这是高明通威继11月水产养殖模式推介会后的又一次盛会。高明水产总经理夏更新、通威股份水产研究所所长孙健出席发布会。作为全球最大的水产饲料生产企业,通威持续钻研亲鱼养殖技术,结合行业现状提供先进产品及技术方案,本次针对亲鱼鱼苗推出亲鱼专用饲料,完善了产品线的全局布局,填补了亲鱼的市场空白。

会议上,通威质量万里行活动视频开场,会上,夏总对目前亲鱼市场进行分析,他表示,常规鱼行情持续低迷,但亲鱼整体养殖量呈逐年上升趋势,带动了亲鱼养殖业发展,然而苗种需求量大增的同时也

面临着诸如亲鱼产卵率低、产后恢复慢等难题,公司将与客户共同应对,以优质的产品与服务树立行业的标杆。

通威股份水产研究所孙健现场为大家详细讲解亲鱼各项特征变化,以实证案例强调亲鱼繁殖生长要有充分的营养保证,他表示,亲鱼料将全面满足亲鱼各生长阶段的营养需求。但值得注意的是,鱼体内保健康、池塘水质管理也是决定亲鱼养殖成功的关键要素。

此次发布的亲鱼料新品,是通威在亲鱼领域的不断深入和对“科技+品质”策略的有力践行,致力为客户打造更合适的产品及解决方案。在未来,通威将持续探索先进的养殖技术,以用户为先,带来更多优质的产品与服务,成为社会不可或缺的企业!

宾阳通威投入使用全自动制粒机

【通讯员 汤德】日前,宾阳通威成功完成了一台制粒机的改造。改造后,该制粒机采用了全自动控制系统。据了解,这是今年宾阳通威改造完成的第二台制粒机。

早在今年6月13日,宾阳通威第一台制粒机全自动控制系统在经过为期一年的设计、开发、实践后正式投入使用,该系统是由成都通威自动化设备有限公司自主研发的全新控制系统。在成都通威自动化设备有限公司总经理景艳霞的全程指导下,控制系统部在宾阳通威人员的大力支持下全力配合,由控制系统部工程师廖春明负责开发,完成该项目的安装调试,该系统可实现一键启动制粒机,无需人员值守,从开机到正常运行只需要5分钟,大大节约了人工成本。而制粒机可以在一个稳定的调制温度及稳定的主机电



高明通威总经理卢运进代表公司上台领奖

流下最大限度的达到最大产能。该系统得到宾阳通威总经理王朝才、生产部经理付炯刚的一致好评。

在第一台设备经过5个月的正常运行后,宾阳通威对另一台制粒机也进行了全自动控制系统改造,并顺利投产。至此,宾阳通威两台制粒机全自动控制系统全线投入使用,为宾阳颗粒猪料品质打下了坚实的基础,为赢得广西市场注入了一剂强心针。

四川省水产局局长 卿足平调研 威尔检测公司

【通讯员 范秀丽】12月23日,四川省农业厅党组成员、四川省水产局局长卿足平、副局长漆余、何川、孟庆刚,四川省水产局办公室主任郑华章、四川省水产局原种场场长龙祥平等一行莅临四川威尔检测技术有限公司调研。通威股份副董事长、四川威尔检测技术有限公司董事长兼总经理刘耀敏、四川渔光物联技术股份有限公司总经理饶勇、通威股份设施渔业研究所副所长梁勤明等领导热情接待并陪同调研。

卿足平局长一行参观了四川威尔检测技术有限公司实验室,听取了公司董事长兼总经理刘耀敏关于实验室设施装备、检测资质、检测指标、人员队伍及经营管理等情况的详细介绍。刘总表示,四川威尔检测技术有限公司是由通威股份有限公司投资成立,专业从事饲料、食品、农产品及环境监测的第三方权威检测机构,公司实验室是农业部水产畜禽营养与健康养殖重点实验室,具备检测营养成分、农、兽、微、生等近1000项指标的能力。

通过实地调研,卿局长对威尔检测一流的专业人才队伍、高精尖的检测设备配置及一流的技术管理水平给予高度评价,充分肯定了公司利用资源优势大力拓展第三方检测业务的工作举措,并对公司的发展提出了意见和建议,希望公司发挥自身优势,积极参与到全省农产品质量安全监督检查工作中,为维护农产品质量安全做出积极贡献。

昆明通威九鼎饲料有限公司正式成立

【通讯员 张俊】12月16日上午,通威股份有限公司与九鼎饲料有限公司签约仪式在昆明成功举办,宣布双方联合筹办的昆明通威九鼎饲料有限公司正式成立。通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰、九鼎集团华南大区总裁喻文峰、昆明通威总经理皮大权、华西战区财务总监刘彦、湖南九鼎华南大区云贵销售公司总经理沈巩固,以及昆明通威、九鼎集团相关部门经理出席本次签约仪式。

签约仪式上,双方就昆明通威九鼎饲料有限公司未来发展、规划及战略布局等问题,进行了充分沟通和交流,通威股份副总裁兼华西战区总裁宋刚杰、九鼎集团华南大区总裁喻文峰针对具体问题做了详细的工作指导。

双方认为,通威股份与九鼎饲料强强联手,将会给行业带来新气象,推动云南省饲料工业及养殖业的发展。昆明通威九鼎饲料有限公司将不断创新、不断超越,与社会各界共谋发展、共创辉煌。

通威(海南)水产食品喜获“2016最具影响力水产品企业品牌”殊荣

【通讯员 庞艺】12月7日,“2016中国水产品品牌大会”在广东南海隆重举行。大会由农业部市场与经济司指导,中国水产流通与加工协会、中国农产品市场协会、中国农村杂志社主办,广州南沙水产交易市场有限公司、广州水产集团有限公司承办。国务院参事室特约研究员、中国水产流通与加工协会会长、中国农产品市场协会会长张玉香,农业部市场与经济信息司司长唐河,广东省海洋与渔业厅厅长文斌,广东省农业厅副厅长程桦等出席会议并讲话。

大会颁发了“2016最具影响力水产品区域公用品牌”和“2016最具影响力水产品企业品牌”奖项。通威(海南)水产食品有限公司荣获“2016最具影响力水产品企业品牌”殊荣。

珠海海壹举行 审计监察总结大会

【通讯员 陈兴鑫】12月6日下午,珠海海壹水产饲料有限公司召开了审计监察总结会议。珠海海壹总经理张奎,通威股份监察部部长助理崔勇,监察部工作人员廖迎春及审计部审计师刘开云、陈利昌出席会议。珠海海壹各部门负责人参加会议。会议就2016年度的审计及监察情况做相关通报及沟通。

自10月17日进驻珠海海壹以来,在持续近两个月的审计、监察工作中,通威股份监察部、审计部耐心细致的审查近年相关凭证等资料,与公司财务部、人事部、生产部等部门人员到一线市场、物料采购点进行走访、了解和对比,对各项业务工作进行耐心、帮扶和细心指导。

相对以往,在本次审计监察工作中,珠海海壹有了较大的进步,各项工作改善提升较为明显,同时在整个巡查过程中也发现了一些亮点和不足。通威股份监察部、审计部对目前存在的主要几个不足点进行了详细的阐述和讲解,对存在的隐患提出了预防和改进措施。

会上,珠海海壹总经理张奎代表公司感谢4位老师的辛苦付出和提出的建议,为公司后续开展市场、生产、采购、后勤管理等工作方面改进指明了方向。与此同时,张总在会上作出相关工作指示,要求次日上午进行专题讨论会,对不足和问题点进行充分讨论并拟定相关改进对策,对违规的相关责任人按制度进行处理。张总表示,相信在此次审计与监察工作提出的合理化建议下,珠海海壹按照总部的相关制度与要求进行规范和执行,一定能够取得长足的进步,海壹的明天一定更加辉煌!

2017年1月1日

海外战区 越南通威、海阳通威、和平通威、孟加拉通威、印尼通威、越南畜禽、前江通威

拓展行业合作 深化实质交流

通威股份副总裁兼海外战区总裁陈平福赴印度水产料市场调研

本报讯(通讯员 黄雄斌)11月27日至12月6日,通威股份副总裁兼海外战区总裁陈平福,越南通威鱼料营销公司总经理李双平,通威股份发展部经理徐黎、林锐,特种水产研究所海外战区水产技术总监黄雄斌等赴印度调研水产料市场。调研组一行先后到海德拉巴、维杰亚达、加尔各答等主要水产料市场,拜访了当地经销商、养殖户,参观了当地冷冻虾加工厂和正大水产料工厂,并与收单、新希望同行进行了交流,同时,与通威在印度有合作意向的公司进行了接触和商谈。在调研期间,陈总向客户郑重承诺,通威一定会在诚信合作的基础上为客户提供一流的产品、一流的服务,共同开辟通威强大的水产料市场,实现共赢的经营目标。

又讯 12月15日至22日,通威股份副总裁兼海外战区总裁陈平福赴海阳通威、和平通威巡检经营工作,重点对投入产出比、配给差等经营指标进行检查,同时要求两家公司经营班子在战区经营目标的指引下,注重经营过程和过程的把控,把投入产出比、配给差等经营指标牢记在心里,时时进行对标分析,及时纠偏,同时注意工作方式方法,发挥领导模范带头作用,用通威的责任文化、团结全体干部员工,为实现既定的经营目标而勤奋工作。

越南通威组织“活跃身心、团队协同”拓展活动

本报讯(通讯员 田祥东)12月3、4日,为增加团队凝聚力和协同能力,越南通威组织行政生产员工开展沙滩拓展活动。在活动中,精心设计了“长城长、通威LOGO创建、众人集水、地毽行、沙滩足球赛”等团队性娱乐活动,让员工积极主动参与,在活动期间,员工们集思广益,协同配合,发挥融合、创新精神,创造出一个个惊喜和成绩。通过组织本次拓展活动,突出了“融合、创新”的文化主题,增强了员工之间的团队协作能力。

又讯 12月16日,越南通威在芽庄大学水产学院组织校园宣讲活动。通过推进校园招聘工作,让应届毕业生认知通威文化和通威品牌,并主动到通威搭建的职业舞台上施展才华,从而为通威在海外的未来发展吸引更多的优秀人才。

孟加拉通威举办首届通威歌咏比赛

本报讯(通讯员 崔云帆)12月4日,孟加拉通威首届通威歌咏比赛在公司举行。公司各部门组建的8支队伍踊跃参赛,现场气氛热烈,各部门负责人作为评委对各自队伍进行现场打分。

所有孟加拉员工用特殊的语言,演唱了中孟语结合的《通威歌》,虽然中文语调不准确,甚至还有跑调,但却用特殊的歌声唱出了通威文化,理解了通威文化、传递了通威文化。

通过比赛最终评选出一等奖1名、二等奖1名、三等奖1名,优秀奖若干名。孟加拉通威总经理邓德高为获奖团队颁奖,随后,邓总对公司2016年度的企业文化建设活动给予了肯定,他表示,通过企业文化活动的开展,促进了公司中、孟员工之间的文化交融共进,有利于团队的融合和凝聚力的增强,希望在2017年继续用优秀的企业文化助推公司经营目标的实现。

海阳通威举办2016年员工冬季运动会

本报讯(通讯员 杨君莉)12月6日,海阳通威举办了2016年员工冬季运动会,本次活动的目的主要是为了提高员工的凝聚力和部门之间员工的相互信任和沟通、协调能力。活动项目丰富多彩,有足球、乒乓球、羽毛球、拔河、接力、风火轮等,各项员工都积极参与,勇争



通威股份副总裁兼海外战区总裁陈平福与客户合影

第一。为鼓励员工的这种勇敢拼搏精神,活动筹划小组对各个项目的优胜人员进行了奖励。

和平通威开展员工节日问候

本报讯(通讯员 余强)12月24日,和

平通威办公大楼建成投入使用,当天又是圣诞节,双喜临门之际,公司给所有员工发放了一个苹果,祝福所有员工在公司里快乐工作,快乐生活,平安幸福,同时激励全体员工在新环境上有新的起点,和公司一道收获新的成绩。收到礼物后,员工纷纷表示未来将更加用心工作,回报公司。

华北战区 天津通威、长春通威、沈阳通威、哈尔滨通威、衡水通威、廊坊通威、山东通威、青岛通威、河南通威、淄博通威

销量勇创新高 技术全面升级

2016山东通威营销年会隆重召开

本报讯(通讯员 韩丕叶)12月26、27日,“经营转型上规模 七天大胜赢终端—2016山东通威营销年会”隆重召开,通威股份总裁助理兼华北战区总裁周澎,山东通威总经理赵国安,通威股份市场部及畜禽研究所相关领导出席会议。部分经销商合作伙伴、公司部分员工等共计160余人参加会议。

会议前,山东通威举行了欢迎晚宴,准备了内容丰富、精彩纷呈的晚宴节目。其中公司经销商宋永山与山东通威总经理赵国安合唱的歌曲《等你等了那么久》更是将晚会推向高潮,也调动、点燃了大家参与互动的激情,而节目中间穿插的抽奖环节,层层大奖带动了经销商的心,表达了山东通威对经销商的肯定及鼓励。

27日,山东通威营销年会正式举行,通威股份总裁助理兼华北战区总裁周澎就行业发展趋势做了详细剖析,给经销商未来的发展之路指明了方向。山东通威总经理赵国安就山东通威如何与合作伙伴更稳健的发展下去做了重点讲解,向参会的合作伙伴明确了山东通威坚持“高质、高价、高性价比”不动摇的方针,同时提出2017年公司三大目标:“通威用户窝增效千元、合作伙伴量增30%、公司规模突破十万吨”,让合作伙伴对山东通威的发展增强了信心。

通威股份畜禽市场部经理袁梁分享了《强强联手合作共赢》PPT,就行业的



通威股份总裁助理兼华北战区总裁周澎作重要指示

现状、经销商的困惑以及经销商的经营转型做了重点剖析,加速了2017年山东通威经销商转型的步伐。《优秀猪场展示》和《通威规模场自动养殖系统介绍》更好的向通威的合作伙伴展示了国内最先进的养殖技术,为2017年规模场的开发奠定了基础。

会议期间优秀经销商分享环节更是精彩,其中经销商初立营分享了自己是

如何从“小贩”到老板的完美蜕变,最终实现了经营转型,共胜共赢,满满的震撼,体现了广大经销商对山东通威的肯定。随后,大会举办了隆重的颁奖盛典,表彰了18位优秀经销商,为他们颁发了山东通威老客户销量奖、老客户增量奖、新客户销量奖三大奖项。最后的定料环节,更是将会议推向新的高潮,全体参会人员积极参与,最终实现的定料数突破历史新高。

会后,经销商对于本场年会给予了高度的评价,也坚信2017年在山东通威的带领下,一定会实现资产倍增。

淄博通威举行拿水面工作培训会

本报讯(通讯员 王秋华)为提升淄博通威拿水面工作效果,促进公司相关人员进一步了解和掌握通威股份“拿水面”工作的要点和注意事项,12月9日,淄博通威特邀通威大学校长张红缨一行来到公司进行专题培训。淄博通威总经理李伟,市场部总经理助理邢志强出席培训会。淄博通威拿水面专员等十余人参加此次培训。

培训会上,通威大学校长张红缨着重强调了拿水面工作对通威股份的重要意义,并传达了通威股份对此项工作的相关要求。通威股份市场营销水产服务部王宇峰、通威股份财务部业务经理朱奎吃分别就拿水面“24字诀”、风险点及相关注意事项、小技巧、案例等进行了深入浅出的讲解。并针对公司拿水面专员的疑虑点、实际工作中遇到的问题进行了——解答。

随后的专项培训会上,李总再次就拿水面工作进行了强调。李总指出,当前“拿水面”是通威股份提出的战略核心,淄博通威在工作进度上还不够。希望通过此次培训给大家理清了思路,解开了关键困惑。李总要求,公司拿水面工作人员,要按培训的内容和要求,快速的进行落实和改变,将前期开展的工作转化为有效的成果,让总部核心战略在齐鲁大地上生根发芽,为通威发展做出应有的贡献。

天津通威举行南美白对虾设施化养殖技术交流会

本报讯(通讯员 冯正旺)12月25日,天津通威特种科部启动了山东冬季巡回技术交流会第一场—莱州土山镇交流会。

近年来,山东沿海一线设施化南美白对虾养殖热潮兴起,大多养殖户群体是由鱼改虾、参改虾而来,对虾养殖各环节的理解并不是很透彻,并存在一定的跟风、赌博心态!在通威集团“价值营销”理念的指引下,天津通威总经办对一线市场人员指示:做营销就是做服务,全员必须扎根一线,将服务送到养殖户的渔棚中去。

会上,天津通威特种科部一级讲师郑鑫磊对整个设施化养殖在选苗、外源水检测处理、苗期管理关键点以及设施化对虾养殖常见问题预防工作做了详细的讲解。特别在对虾“肝胰腺”保健防板模块进行了深入讲解,提倡“不看表象,镜检观察”;通过显微镜压片,了解肝脏真实的健康状况,并指出“营养保肝”的重要性,深受养殖户追捧。

天津通威特种科部山东市场经理冯正旺在会上针对目前养殖户在对虾饲料选择上的误区加以解析,对养殖户提出“饲料营销无套路,精心对比看价值”的选料理念,并结合通威的技术优势,重磅推出天津通威“虾肝强”系列产品,为虾农带去福音。

绍兴通威召开白对虾养殖转型升级培训会

本报讯(通讯员 康朝军)12月13日,绍兴通威第二届大型养殖会议“模式转型再铸辉煌”在绍兴隆重召开。绍兴通威总经理丁然,通威股份华东战区特种水产技术总监吴强,浙江淡水所高级工程师、毅达沼虾种苗董事长王军毅,浙江毅达种苗嘉兴分厂总经理邓建平,浙江泰隆商业银行绍兴分行总经理孙泽峰出席会议,萧绍片区通威饲料经销商及养殖户约300余人参加会议。

会议在庄严的通威之歌《我们通威人》中拉开序幕。绍兴通威总经理丁然在会上致欢迎辞。丁总总结了养殖行业的现状,他指出,由于近年来市场行情较差,很多养殖户连续4到5年亏本,对养虾几乎失去了信心。丁总表示,唯有变才有出路,养殖行业不断变化,要想立于不败之地,只有不断转型,而绍兴通威作为一家具有责任感的公司,将带领广大养殖户共寻出路,并将持续邀请行业专家为大家指引方向。据悉,绍兴通威秉承“前瞻、务实、创新”的理念,自建厂以来深受广大养殖户的好评与厚爱,在浙江市场有着举足轻重的影响。

通威股份昆明分公司开展2017年区域经理、开发经理竞聘会

本报讯(通讯员 许慧娟)12月4日,通威股份昆明分公司市场部组织业务人员开展“2017年区域经理、开发经理竞聘会”,通威股份昆明分公司总经理覃红革,各部门经理出席竞聘会并担任评委。公司共有11人参加竞聘。

竞聘分为员工自我介绍、竞聘岗位、明年工作分析、评委提问4个部分。据悉,本次竞聘为2017年更好的做好市场工作打下基础,同时也为市场人员明确了2017年目标和方向。

参加竞聘的人员纷纷表示,通过竞聘活动,进一步加强对市场工作的认识,为将来工作开展打下良好的基础。

通威(海南)水产食品有限公司积极推广罗非鱼产品

本报讯(通讯员 唐影)12月16日,海南省罗非鱼品牌建设促进会年会在海口皇马假日风情酒店隆重举行。年会期间,主办方举办了“海南罗非鱼品鉴活动”,邀请了参会企业、与会专家、养殖户们积极参与,并进行了评选打分。经过品鉴与投票,通威(海南)水产食品有限公司获得了“最具市场潜力奖”,赢得了现场“美食家们”的青睐,大家纷纷表示,这么美味、安全、健康的罗非鱼,一定要让它“游”上中国老百姓的餐桌。

同时,在促进会的推动下,通威(海南)食品有限公司与松鼠学堂达成共识,开发海南罗非鱼亲子教育活动,让中国消费者真正接触到这条畅销欧美市场的鱼。据介绍,明年通威(海南)食品有限公司将与松鼠学堂联合开展一系列罗非鱼亲子教育活动,让松鼠学堂的受众人群—儿童及家长,参观罗非鱼养殖场,加工,组织罗非鱼烧烤品鉴活动等,让普通消费者看到罗非鱼从生产到加工再到餐桌的各个环节。

德阳通威工会组织篮球联谊赛

本报讯(通讯员 李荷月)为丰富员工的文体娱乐生活,充分发挥员工们的团队协作精神,12月4日,德阳通威工会篮球联谊赛在公司篮球场举行。公司各部门积极响应参加比赛。场外拉拉队更是热情高涨,欢呼声、呐喊声让篮球比赛气氛不断升温。

比赛中,德阳通威全体运动员真正发挥了友谊第一、比赛第二的精神,赛出了风格、赛出了水平。经过激烈角逐,最终后勤与禽料部组成的猛龙队夺得篮球赛冠军。

此次篮球比赛不仅丰富了员工们的业余文化生活,更让每个热爱体育运动的员工们重新点燃了运动的激情。同时加强了企业文化的深入贯彻,增进了员工间的友谊。凭借篮球的独特魅力展示了德阳通威员工们朝气蓬勃的青春气息。

据悉,德阳通威今后将继续本着丰富员工的文体生活为目的,从促进员工身心健康角度出发,更多更好地举办丰富多彩的文体活动,充实公司企业文化建设。

洪湖通威开展冬至包饺子大赛

本报讯(通讯员 林亮琴)时值冬至,继承传统,12月21日,洪湖通威组织开展了以“温馨冬至,温暖冬日”为主题的冬至包饺子大赛活动。

活动中,每个部门派2名优秀代表参赛,评委以综合饺子美观效果和饺子数量两项标准评选出优胜组,洪湖通威总经理赖敏对获奖人员颁奖并合影。比赛结束后,洪湖通威总经理赖敏、洪湖通威品管部经理胡萍亲自动手包饺子、煮饺子,让大家感受节日温暖、集体的温馨,同时也增强了集体凝聚力,进一步培养了员工团结协作的精神。

在5点半准时开饭时,大家吃着自己包的饺子,喝着浓浓的羊肉汤,现场欢声笑语,一片祥和,给大家留下了美好的回忆。

华中战区 沙市通威、武汉通威、天门生物科技、天门水产科技、洪湖通威、黄冈通威、常德通威、南昌通威、沅江通威、合肥通威、池州通威、汉寿通威

凝聚共识 助力发展

华中战区成功举办长江大学第三届通威班选拔暨素质拓展活动



长江大学“通威班”选拔仪式暨素质拓展活动 拓展活动合影留念

本报讯(通讯员 刘育琴)校企合作,共助人才成长。校企合作班已经成为企业引进人才最主要的通道之一。“通威班”的成立既是宣传企业,也是给学生提供了解企业的舞台。

为巩固企业与学院及学生之间的感情,12月9日,由华中战区主办的“长江大学通威班选拔暨素质拓展活动”在长江大学西区主席台顺利拉开帷幕。出席

本次活动的有洪湖通威人行部经理詹定根,通威股份华中战区招聘专员陈富杰,培训机构教练赛光亮及第三届通威班全体人员。

素质拓展活动中,培训机构教练赛光亮带领大家学起了通威之歌和通威集结号,此次活动以“集体中塑造自我,合作中拓展快乐”为主题。步入比赛场地,活动气氛空前高涨,通威班以四队平均每人十人

为单位参加比赛,它们分别是通威狼队、骑士队、火箭队、烈火队,先后进行了“破冰游戏”、“军事密码”、“沙场点兵”、“风雨战士”等精彩绝伦的比拼。比赛中参赛人员彼此之间你追我赶,丝毫不敢落后对方一分,以良好的精神面貌,优良的合作意识,给这次活动增色不少。

通过此次活动活跃了新成立的第三届通威班的班内氛围,增强了班内成员间

的合作意识,加强了同学们交流,营造了生动活泼、积极向上的团结氛围,凸显了个人风貌,从而在通威搭建的这个大舞台上尽情展现了自我。

又讯 12月7日,新一届通威班面试选拔在长江大学第五教学楼115室顺利开展,通威股份华中战区招聘专员刘育琴、陈富杰担任本次面试选拔的面试官。

在本次面试中,面试官们主要从竞选者所学专业、实践经验、学习能力、如何处理学业与社团活动的冲突及沟通等方面着手,严格地选出一批优秀的第三届通威班学员,让其锻炼自我,服务社会。

本次通威班新面试旨在提前为社会选拔出一批优秀的通威班学员,为学院做出贡献,目的是让其通过通威班的系列培训锻炼自己能力,造就不平凡的自我。希望通过此次的纳新活动能增添一批新鲜血液,让第三届通威班能更好的运作起来,让优秀传承并创造新的辉煌。

黄冈通威荣获黄冈市“十佳纳税信用企业”

本报讯(通讯员 段仁信)在黄冈市首个“11-22诚信日”活动中,黄冈市领导亲自为黄冈通威颁发了黄冈市首届“十佳纳税信用企业”荣誉匾牌,黄冈通威总经理赵阳代表公司出席颁奖仪式并接受了这一荣誉。

人无信不立,企无信不聚,国无信不兴。在经济发展进程中,健全的信用体系

和完善的信用制度,对优化市场资源配置、推动经济发展、维护市场秩序、防范各种风险具有十分重要的作用。

历届黄冈通威人始终践行“诚、信、正、一”的企业核心价值观,奉行“追求卓越、奉献社会”的企业经营理念,严格遵守国家各项法律法规,公司连续两年获得湖北省A级纳税人称号,成绩显著。

洪湖通威成功举办2016年冬季运动会

本报讯(通讯员 韩东)12月3日,随着洪湖通威总经理赖敏的发言,洪湖通威2016年冬季运动会正式拉开了帷幕。本次运动会以放松心情、愉悦生活为主旨,准备了丰富的活动项目,采取竞赛形式进行,充分调动了同事们的工作热情,让所有员工都能够积极参与其中。

接力赛中,选手们起步如飞都争取赛出最好的成绩,赛场上选手们你争我夺,赛场边加油声此起彼伏,所有人都热情高涨。场外拉拉队更是热情高涨,欢呼声、呐喊声让篮球比赛气氛不断升温。

运动会上每位员工都在赛场上赛出了自己的风采,虽然最后有胜有败,但却彼此间的友谊更近了一步。

冬季的生活本是枯燥无味的,但此次运动会活跃了公司内的气氛,像冬天里的一把火,温暖了每个人的心。在大家欢歌笑语中,本次运动会顺利落下帷幕。

挖掘原创力量 助力行业健康发展

“2016 原创崛起·首届中国水产自媒体领袖价值榜评选”圆满落幕

在互联网时代,人人都是自媒体。行业格局千变万化,如今的水产人不单单需要掌握牢固的专业技术,更需要紧跟时代步伐。近年来,水产行业自媒体人登上历史舞台,他们密切关注行业现状与未来,发表深度见解,针砭时弊,用特有的视角和情怀,为推动行业创新发展贡献了巨大力量。

为挖掘原创力量,表彰他们为推动行业良性、健康发展所作出的贡献,12月13日,通心粉社区联合《农财宝典·水产版》、中国水产养殖网、《中国渔业报》,重磅推出“2016 原创崛起·首届中国水产自媒体领袖价值榜评选”活动,中国水产学会副理事长兼秘书长司徒建通、中华全国新闻工作者协会秘书长魏小兵、《中国渔业报》总编辑汪文、通心粉社区执行总指挥、通威集团副总裁黄其刚等行业权威专家和一线自媒体领袖组成评审委员会。

水产人玩自媒体 百位原创大咖浮出水面

“2016 首届中国水产自媒体领袖价值

榜评选”于12月13日正式启动,经过10天的火热报名阶段,吸引了包括企业负责人、研究人员、服务人员、技术人员、养殖户、经销商在内的百余位原创高手参评。

近年在水产行业声名鹊起的“施工”施工卫民,是养殖户心目中的养虾专家,在行业媒体发表的文章阅读量篇篇近万,原创作品让各路水产同行叫好不断;被水产人称为“农牧行业第一女主播”的王珊开设《珊鱼眼》视频栏目,多次奔走走在市场一线,坚持用自己的脚步,用当前最新潮的自媒体传播方式,记录下水产人的情怀,为行业正能量的传播奔走呼吁;鲫鱼养殖专家徐伟辉,坚持原创,运营水产养殖微信公众号,将先进技术、一线行情第一时间分享给同行;水产人“一路凯哥”朱凯宇从业多年,坚持结合行业实例原创无数文章为养殖户提供参考,一路高奏凯歌带领大家畅游水产世界……

他们的作品在2016年水产行业颇具名气,而此次评选,让这些坚持原创的自媒体人首度在公众面前正式亮相。



3天票数超10万 网络票选火拼引爆水产圈

此次评选首度开设行业自媒体人风采展示平台,致力推动自媒体人的个人品牌塑造,强化原创传播的力量,肯定自媒体人对推动行业健康发展做出的努力,力求最大限度地挖掘自媒体优秀人才,真正助推

行业进步! 12月23日至26日,活动举行网络公投。短短4天,吸引了近5万人投票,累计票数超过15万。最终,徐伟辉以5416票夺得十大原创作品网络投票第一名;成都通威水产科技有限公司以7928票夺得网络投票团队奖榜首宝座;吕小江以31581票的绝对优势,摘得人物奖网络投票桂冠。在投票环节,各参评人充分利用其在

业内的影响力,积极为申报作品及团队拉票。申报作品有对行业乱象的深刻抨击与反思,有在行业大灾大难前及时奔走呼吁的正能量声音,还有推动行业实现绿色可持续发展的干货总结,更有来自于水产市场一线的成果分享……多角度的原创作品在投票期间也再次引发了行业的关注与讨论。

权威评审加盟 年度重磅奖项揭晓

本次评选分为网络投票和专家评审,网络投票占比40%,专业评审占比60%。为提升本次活动的公信力、权威性和奖项含金量,组委会特邀中国水产学会副理事长兼秘书长司徒建通、中华全国新闻工作者协会秘书长魏小兵、《中国渔业报》总编辑汪文、通心粉社区执行总指挥、通威集团副总裁黄其刚等行业权威专家和一线自媒体领袖组成评审委员会,共同评选出10个2016水产行业

年度十佳原创作品、5个2016水产行业年度最具创作力团队,以及2016水产行业年度正能量传播者、2016水产行业年度自媒体流量王、2016水产行业年度最具影响力自媒体人各一名。

此次联合评选活动在水产行业尚属首次,得到中国水产频道、水产门户网、中国水产等十余家行业权威媒体的全程关注。行业原创大咖齐聚,水产自媒体人纷至沓来。首届中国水产自媒体领袖价值榜花落谁家?请扫描下方二维码查看榜单!



河鲈池塘底排污养殖模式研究

蒋礼平 帅柯 吴宗文 高启平 梁勤明 陈章

本版技术顾问:梁勤明



职务:通威股份设施渔业工程研究所副所长
联系方式:15196692287
E-mail:liangqm@tongwei.com

增氧机,一台0.75kw涌浪机,一台自动投饵机;2号塘为传统养殖模式塘,作为对比塘,面积1734m²,水深0.9m,配备一台1.5kw叶轮式增氧机,一台0.75kw涌浪机,一台自动投饵机;3号塘为水生蔬菜种植塘,面积600m²,水深1m,配备一台1kw喷水式增氧机。

2. 苗种培养
苗种放养前7天,全池泼洒漂白粉干法清塘,每亩10kg,放苗前3天注满水。苗种入池前经3-5%食盐消毒。1号塘放养南方鲈3776尾,每尾均重19.6g,搭配适量草鱼、鳊鱼;2号塘放养南方鲈3990尾,每尾均重50.3g,搭配相同密度的草鱼、鳊鱼;3号塘利用浮床种植空心菜,面积96m²,池塘养殖适量锦鲤、巴沙鱼等。

3. 蔬菜种植
蔬菜种植浮床利用环保廉价易得的楠竹构建,形成3m×1.5m的浮框。浮框内设置网箱(3m×1.5m×1m),网衣24目,高出水面20~30cm,水面固定网孔为1~2cm的聚乙烯网片。每个网片间隔15~20cm,蔬菜插在网孔中即可,密度适中。蔬菜为空心菜,种植面积96m²。

4. 养殖管理
(1)日常管理
饲料的投喂技术是养殖成败的关键因素,按照“四定”原则,每天投喂2次,时间分别为7:00和18:00。日投喂量为鱼体体重的3~5%,以入池重量为基准计算,每天记录投喂量,根据鱼摄食和生长情况增加投喂量,一般7~10天增加一次。投喂量根据天气变化及鱼的摄食情况作适当增减。试验塘与对照塘投喂相同配合饲料。
每天中午开增氧机1~2h,晚上22:00后开增氧机,根据水位、水质情况适量加水或换水。每2~3天当沉积物积累后排污一次,让污物流进沉淀池,沉淀一天后将上清液直接排入3号池塘作蔬菜营养液,通过蔬菜吸收水体中的氮磷等营养物质,达到净化水质的目的。沉积物经过滤袋收集作为农家肥。

蔬菜适时采摘,记录每次采摘的面积、重量以及销售情况。
(2)病害防治
养殖过程中根据“预防为主,防治结合”原则,首先要选择体质健康的鱼种放养,放养前进行严格的鱼体消毒工作。每天早晚巡塘,发现问题及时处理。

(3)数据记录
养殖过程中要做好数据的记录工作,填写养殖日记,每天上午9:00和下午17:00测量水温及溶氧,每半月测量水体的氨氮、亚硝酸盐、pH值等常规的水质指标。



通威865模式“底排污”技术

表1 池塘养殖情况表

池号	面积(亩)	收获情况									
		品种	产量(kg)	单产(kg/亩)	成活率(%)	饲料系数	成本(元)	亩均成本(元/亩)	销售(元)	利润(元)	亩均利润(元/亩)
1	2.5	南方鲈	3222.85	1289.1	66	0.91	35256.2	14102.5	48342.75	13086.55	5234.6
		草鱼	21.75								
2	2.6	南方鲈	2301.68	885.2	64	1.48	33281.5	128000.	34525.2	1243.7	478.3
		草鱼	57.22								
3	0.9	锦鲤	1200				15812.5		24000	8187.5	15219.9
		巴沙									
合计							1689.6		7200	5510.4	13697.9

表2 水质检测表

塘号	pH	溶氧(mg/L)	氨氮(mg/L)	亚硝酸盐(mg/L)	硫化氢(mg/L)
1	7.4	3.0	0.2	0.05	0
2	7.8	4.0	0.1	0.1	0

二、结果

1. 养殖结果

从2013年4月21日苗种入池到9月25日养殖结束,共养殖156天,从表1可知1号底排污试验池塘产南方鲈3222.85kg,饲料系数为0.91,总成本35256.2元,纯收入13086.55元(折合获利5234.6元/667m²),投入产出比1:1.37;2号对照池塘产南方鲈2301.68kg,饲料系数为1.48,纯收入1243.7元(折合获利478.3元/667m²),投入产出比1:1.03。3号池塘为蔬菜种植池塘,产蔬菜3600kg,锦鲤1200kg,总盈利13697.9元,其中蔬菜盈利5510.4元(折合获利15219.9元/667m²),投入产出比1:1.78。

2. 水质指标

从记录的水质指标来看,1号池塘溶解氧、氨氮、亚硝酸盐、pH等指标均在合格范围。溶解氧含量基本在4mg/L以上,氨氮水

平处于0.1mg/L水平以下,亚硝酸盐水平处于0.1mg/L水平以下,低于鱼类养殖安全浓度的0.2mg/L。pH处于7~8.5之间,属于正常范围。而2号对照池塘溶解氧含量常低于1号塘,氨氮水平处于0.3mg/L以上,超出正常范围,亚硝酸盐水平时高时低。3号池塘水质指标处于正常范围。

3. 泛塘情况

9月24日,试验池塘因发生停电事故,养殖南方鲈发生大量死亡情况,底排污池塘未见死亡,试验对照池塘发生大量死亡,给养殖户造成较大损失。

(1) 死亡情况

2号对照池塘死亡约1809尾,均重0.9kg,总重1670.5kg,死亡率达65.2%,经济损失近2.7万元,而1号底排污试验池塘未见死亡。

(2) 天气情况

9月24日前4日均为阴雨天气,气温基本稳定在27℃;9月24日晴天,气温升至29℃,上升幅度为2℃;水温除2号对照池外,均有小幅度上升,但1号底排污试验池上升幅度最大,温差为2℃。

(3) 水质情况

发生死亡后第二天即9月25日早上7点进行了水质检测,情况如表2。从表2可知2号池塘经过数小时增氧后,溶解氧含量上升明显,而未进行增氧的1号池塘溶氧为3mg/L,氨氮含量各池均在水质安全范围内,亚硝酸盐含量以2号池最高,严重超出0.1mg/L安全值,在缺氧状态下,亚硝酸盐含量越高,会加速鱼体亚硝酸盐中毒的速度,造成鱼体组织严重缺氧,加速鱼类的死亡。

三、小结

试验结果表明,池塘底排污模式养殖南方鲈,配合水面种植水生经济蔬菜,可取得较好的养殖效果和经济效益。本试验从2013年4月21日苗种入池到9月25日养殖结束,共养殖156天,产南方鲈3222.85kg,产值48342.75元,纯收入13086.55元(折合获利5234.6元/667m²),投入产出比1:1.37;2号对照池塘产南方鲈2301.68kg,产值34525.2元,纯收入1243.7元(折合获利478.3元/667m²),投入产出比1:1.03。3号池塘为蔬菜种植池塘,产蔬菜3600kg,蔬菜盈利5510.4元。可见经济效益非常好,这种养殖模式值得推广。

南方鲈近年来养殖发展迅速,在追求高产出的同时也出现了各种问题,特别是水质恶化,环境污染问题日益严重,制约了南方鲈健康可持续发展。利用底排污模式养殖南方鲈,持续把池塘残饵、排泄物排出池塘,减轻了池塘自净消化负担,保持了池塘水质处于健康状态,使鱼类能够健康生

长,降低饲料系数,减少养殖成本,从而获得更大的经济效益。1号试验塘与2号对照塘的养殖密度基本一致,但1号池塘产量为1289.1kg/667m²,比对照塘高403.9kg/667m²,1号试验塘利润为5234.6元/667m²,而2号对照塘利润只有478.3元/667m²,远少于1号试验塘。说明池塘底排污养殖模式,产出更高,效益更好。

养殖过程中突发停电使增氧机停止工作事故,造成南方鲈死亡1809尾,总重1670.5kg,死亡率达65.2%,经济损失近2.7万元,而1号底排污试验池塘未见死亡。侧面证实了池塘底排污工程效果明显,也反映了残饵、鱼体排泄物等分解耗氧严重,产生的代谢产物对水质污染严重,影响鱼类生长安全,特别是在养殖后期,池塘大量积累的残饵、排泄物威胁鱼类健康,一旦超过池塘承受能力,将给养殖户造成不必要的损失,说明池塘底排污工程的必要性。

鱼菜共生模式把无土栽培技术与养殖技术有机结合,是高科技结合所形成的边缘优势与综合叠加效益,比单独的养殖与种菜更省空间与资源,通过水生植物吸收水体中的二氧化碳进行光合作用,以鱼排泄物及残饵作为蔬菜生长的营养液,而蔬菜的根系与微生物群落又是水质处理的最佳生物过滤系统,让动物、植物、微生物三者之间达到一种和谐的生态平衡关系,是一项综合效益高的有机生产模式,是符合现代食品消费趋势的一种最好生产模式,更是有效解决农业生态危机的有效方法。翟旭亮等2010年在重庆市水产引种中心做鱼菜共生模式试验,取得很好的效益,从6月12日开始采摘到10月8日清塘,共采摘16批次,单产空心菜在1.5kg/m²左右,种植面积约310m²,全年产菜约5704kg,实现实现增收约32924元/hm²。池塘水质一直处于良好水平,对水质的改善效果非常明显,尤其是对氨氮等的吸收效果较好。梁浩亮等报道了在普通土养罗非鱼池种植空心菜,面积220m²,能够有效利用氮磷等营养盐,减少水体富营养化污染,保持良好水质。全年收获蔬菜2700kg,产值8100元,增加经济效益明显。鱼菜共生模式体现了净化过程中自身增值的优点,可立体化生产,节水省地,投入产出比高,生态环境效益佳,适用性广。

池塘底排污养殖模式通过持续排出池塘底部残饵粪便等污物和配合鱼菜共生技术,使残饵、粪便等资源化利用,减少了污染,符合健康养殖发展方向。总体而言,该养殖模式具有成本低、风险小、鱼生长速度较快,经济效益明显等优点,是一种值得进一步的探索和应用的可持续性健康养殖模式。

“超级通心粉” 环球行欧洲站开启

跟最强养鱼人一起看看世界

上海

柏林

汉堡

基尔

比苏姆

比隆

哥本哈根